

Relación con Medios

Jorge Pérez
+52(81) 8888-4334
mr@cemex.com

Relación con Inversionistas

Eduardo Rendón
+52(81) 8888-4256
ir@cemex.com

Relación con Analistas

Lucy Rodríguez
+1(212) 317-6007
ir@cemex.com



Construyendo un mejor futuro

CEMEX ANUNCIA INCREMENTO DE 32% EN UTILIDAD NETA EN SEGUNDO TRIMESTRE Y EXHAUSTIVO PLAN PARA MEJORAR RETORNO TOTAL A LOS ACCIONISTAS

- El flujo de operación durante el segundo trimestre aumentó en 4% en términos comparables frente al periodo comparable en 2017.
- La utilidad neta aumentó 32% respecto al mismo trimestre del año anterior, alcanzando 382 millones de dólares durante el segundo trimestre.
- Se anunció el plan “Un CEMEX Más Fuerte”, creado para acelerar la ruta de la compañía hacia el grado de inversión y brindar mayor valor para los accionistas.

MONTERREY, MÉXICO. 26 DE JULIO DE 2018.— CEMEX, S.A.B. de C.V. (“CEMEX”) (BMV: CEMEXCPO) informó hoy que, en términos comparables para las operaciones existentes y ajustando por fluctuaciones cambiarias, las ventas netas consolidadas aumentaron en 7% durante el segundo trimestre de 2018 a 3,805 millones de dólares respecto al periodo comparable de 2017. El flujo de operación en términos comparables aumentó en 4% durante el segundo trimestre de 2018, a 714 millones de dólares, frente al periodo comparable de 2017.

Información Financiera y Operativa relevante

- El incremento en las ventas netas consolidadas durante el trimestre fue el resultado de mayores precios en moneda local para nuestros productos en todas nuestras regiones, así como de mayores volúmenes en México, Estados Unidos y nuestras regiones de Europa y Asia, Medio Oriente y África.
- El resultado de operación antes de otros gastos, neto, en el segundo trimestre aumentó en 8%, a 504 millones de dólares en términos comparables.
- La utilidad neta de la participación controladora durante el trimestre fue de 382 millones de dólares, desde una utilidad de 288 millones de dólares en el mismo periodo de 2017.
- El flujo de operación de forma comparable aumentó 4% durante el trimestre comparado con el mismo periodo de 2017, a 714 millones de dólares.
- El margen de flujo de operación durante el trimestre disminuyó a 18.8%, de 19.5% en el mismo trimestre de 2017.
- El flujo de efectivo libre después de inversión en activo fijo de mantenimiento para el trimestre disminuyó en 26%, a una pérdida de 260 millones de dólares, en comparación con el mismo trimestre de 2017.

Fernando González Olivieri, Director General de CEMEX, expresó: “nos sentimos motivados por las muy favorables dinámicas de volumen vistas en gran parte de nuestro portafolio durante el trimestre, con mejoras en precios que deberían traducirse en mayor rentabilidad durante la segunda mitad del año. Nuestras operaciones en Estados Unidos y Europa muestran un fuerte crecimiento secuencial en volúmenes, como resultado de una fuerte demanda y actividad acumulada tras las condiciones climáticas adversas del primer trimestre, así como una mejora en las dinámicas de precios. En México, nos complace el crecimiento a doble dígito de los volúmenes de concreto y agregados y el incremento de un dígito alto en precios, respecto al mismo periodo del año anterior. Además, en nuestra región de Asia, Medio Oriente y África, registramos un crecimiento a dígito alto en los volúmenes de cemento en Filipinas y Egipto, con dinámicas de precios secuenciales favorables.

Nuestra utilidad neta aumentó en 32% respecto al mismo periodo del año anterior, alcanzando 382 millones de dólares durante el trimestre. Además, nuestra deuda total más notas perpetuas disminuyó en 462 millones de dólares durante el trimestre, y en aproximadamente 6,600 millones de dólares desde finales de 2013.

Con el objetivo de acelerar nuestro camino hacia el grado de inversión y mejorar el retorno total de nuestros accionistas, hoy anunciamos «Un CEMEX Más Fuerte», un plan diseñado para reposicionar nuestro portafolio hacia mayor crecimiento. Durante los próximos dos años y medio trabajaremos para optimizar nuestro portafolio enfocándonos en mercados con el mayor potencial de crecimiento en el largo plazo y en la venta de activos por un monto de entre 1,500 y 2,000 millones de dólares. También implementaremos acciones para conseguir una reducción de 150 millones de dólares en costos, como oportunidad para continuar mejorando nuestra rentabilidad. Además, reduciremos nuestra deuda total en 3,500 millones de dólares para finales de 2020 y regresaremos capital a nuestros accionistas a través de un dividendo anual en efectivo, empezando con 150 millones de dólares en 2019”.

Resultados consolidados

Durante el segundo trimestre de 2018, la utilidad neta de la participación controladora fue de 382 millones de dólares, en comparación con una utilidad de 288 millones de dólares en el mismo periodo del año anterior.

La deuda total más notas perpetuas disminuyó en 462 millones de dólares durante el trimestre.

Información relevante de mercados principales en el trimestre

Las ventas netas en nuestras operaciones en **México**, en términos comparables, aumentaron 13% en el segundo trimestre de 2018, a 867 millones de dólares. El flujo de operación de forma comparable aumentó en 8% a 311 millones de dólares durante el trimestre, en comparación con el mismo periodo del año anterior.

Las operaciones de CEMEX en **Estados Unidos** reportaron ventas netas de 989 millones de dólares en el segundo trimestre de 2018, un incremento de 9% de forma comparable frente al mismo periodo de 2017. El flujo de operación aumentó en 11% en términos comparables, a 189 millones de dólares, frente al mismo trimestre de 2017.

Las operaciones de CEMEX en **Centro, Sudamérica y el Caribe** reportaron ventas netas de 461 millones de dólares durante el segundo trimestre de 2018, permaneciendo estables en términos comparables frente al mismo periodo de 2017. El flujo de operación disminuyó en 9% a 110 millones de dólares en el segundo trimestre de 2018, de 120 millones de dólares en el mismo trimestre de 2017.

En **Europa**, las ventas netas para el segundo trimestre de 2018 aumentaron 6% de forma comparable, a 1,040 millones de dólares, frente al segundo trimestre de 2017. El flujo de operación fue de 121 millones de dólares para el trimestre, 5% mayor al del mismo periodo del año anterior en términos comparables.

Las operaciones en **Asia, Medio Oriente y África** reportaron un incremento de 10% en ventas netas para el segundo trimestre de 2018, a 353 millones de dólares, frente al mismo trimestre de 2017 de forma comparable. El flujo de operación para el trimestre fue de 52 millones de dólares, 8% mayor en términos comparables al del mismo periodo del año anterior.

CEMEX es una compañía global de materiales para la industria de la construcción que ofrece productos de alta calidad y servicios confiables a clientes y comunidades en más de 50 países. CEMEX mantiene su trayectoria de beneficiar a quienes sirve a través de soluciones innovadoras de construcción, mejoras en eficiencia y esfuerzos para promover un futuro sostenible.

###

La información que se presenta en este comunicado contiene ciertas declaraciones sobre eventos futuros e información sujeta a ciertos riesgos, factores inciertos y presunciones. Muchos factores podrían causar que los resultados, desempeño o logros actuales de CEMEX, incluyendo los objetivos bajo el plan "Un CEMEX Más Fuerte", sean materialmente diferentes a aquellos expresa o implícitamente contenidos en este comunicado, incluyendo, entre otros, cambios en las condiciones generales económicas, políticas, gubernamentales y comerciales a nivel global y en los países en los que CEMEX hace negocios, cambios en tasas de interés, cambios en tasas de inflación, volatilidad cambiaria, el nivel de la construcción en general, cambios en la demanda y el precio del cemento, cambios en los precios de materia prima y energía, cambios en estrategia de negocios y varios otros factores. Si uno o más de estos riesgos o factores inciertos se materializan, o si los supuestos utilizados resultasen incorrectos, los resultados reales podrían variar materialmente de aquéllos descritos en el presente como anticipados, creídos, estimados o esperados. CEMEX no pretende y no asume ninguna obligación de actualizar estas declaraciones acerca del futuro. Se pide a los lectores leer este comunicado de prensa y considerar detenidamente los riesgos, incertidumbres y demás factores que afectan el negocio de CEMEX. La información contenida en este comunicado de prensa está sujeta a cambios sin previo aviso y CEMEX no está obligada a actualizar o revisar públicamente las declaraciones sobre eventos futuros. Los lectores deben revisar futuros reportes presentados por CEMEX a la Bolsa Mexicana de Valores y Comisión de Valores de los Estados Unidos (U.S. Securities and Exchange Commission).

El flujo de operación es definido como la utilidad de operación más la depreciación y la amortización operativa. Los flujos libres de efectivo son definidos como el flujo de operación menos los gastos de intereses netos, gastos de mantenimientos, gastos de expansión de capital, capital de trabajo, impuestos, y otras cuentas de efectivo (otros gastos netos menos lo recaudado por la enajenación del activo fijo obsoleto y/o sustancialmente reducido que no se encuentra en operación). La deuda neta es definida como el total de la deuda menos el valor razonable de los swaps de intercambio de monedas asociados con la deuda menos el efectivo y el efectivo equivalente. La Deuda Fondeada Consolidada de la razón del flujo de operación es calculada dividiendo la Deuda Fondeada Consolidada al final del trimestre por el flujo de operación de los últimos 12 meses. Todo lo mencionado anteriormente se encuentra dentro de la normatividad de las Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad. El flujo de operación y el Flujo Libre de Efectivo (como se menciona anteriormente) son presentados dentro de este documento debido a que CEMEX considera que son indicadores financieros ampliamente aceptados para la habilidad de CEMEX de internamente financiar los gastos de capital y servicio ó incurrir en la deuda. El flujo de operación y el Flujo Libre de Efectivo no deben de ser considerados como indicadores del rendimiento financiero de CEMEX independiente del flujo de efectivo, como medida de liquidez o siendo comparable con otras medidas similares de otras compañías.



2018

RESULTADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE



▪ Información de la acción

NYSE (ADS)

Símbolo: CX

Bolsa Mexicana de Valores

Símbolo: CEMEXCPO

Razón de CEMEXCPO a CX = 10:1

▪ Relación con Inversionistas

En los Estados Unidos:

+ 1 877 7CX NYSE

En México:

+ 52 (81) 8888 4292

Correo Electrónico:

ir@cemex.com

	Enero - Junio				Segundo Trimestre			
	2018	2017	% var	% var comp	2018	2017	% var	% var comp
Volumen de cemento consolidado	34,704	33,709	3%		18,629	17,838	4%	
Volumen de concreto consolidado	26,148	25,436	3%		13,923	13,207	5%	
Volumen de agregados consolidado	72,934	72,764	0%		39,532	38,854	2%	
Ventas netas	7,185	6,687	7%	5%	3,805	3,568	7%	7%
Utilidad bruta	2,409	2,248	7%	5%	1,331	1,244	7%	8%
% de ventas netas	33.5%	33.6%	(0.1pp)		35.0%	34.9%	0.1pp	
Resultado de operación antes de otros gastos, neto	840	826	2%	3%	504	479	5%	8%
% de ventas netas	11.7%	12.3%	(0.6pp)		13.2%	13.4%	(0.2pp)	
Utilidad (pérdida) neta de la part. controladora	416	626	(34%)		382	288	32%	
Flujo de operación (Op. EBITDA)	1,252	1,249	0%	0%	714	696	2%	4%
% de ventas netas	17.4%	18.7%	(1.3pp)		18.8%	19.5%	(0.7pp)	
Flujo de efectivo libre después de inversión en activo fijo de mantenimiento	117	183	(36%)		260	353	(26%)	
Flujo de efectivo libre	78	126	(38%)		231	324	(29%)	
Deuda total más notas perpetuas	10,890	11,927	(9%)		10,890	11,927	(9%)	
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas por CPO	0.03	0.03	(9%)		0.02	0.02	41%	
Utilidad (pérdida) diluida de operaciones continuas por CPO ⁽¹⁾	0.03	0.03	(9%)		0.02	0.02	40%	
CPOs en circulación promedio	15,407	14,941	3%		15,413	14,976	3%	
Empleados	41,822	40,032	4%		41,822	40,032	4%	

La información no incluye operaciones discontinuas. Favor de referirse a la página 15 en este reporte para mayor información.

Volúmenes de cemento y agregados en miles de toneladas métricas. Volúmenes de concreto en miles de metros cúbicos.

En millones de dólares, excepto volúmenes, porcentajes, empleados y cantidades por CPO. CPOs en circulación promedio representados en millones.

Por favor referirse a la página 7 para información de los CPOs en circulación a final del trimestre.

⁽¹⁾En el periodo de Enero a Junio 2018, los efectos de las acciones potencialmente dilutivas generan antdilución; por tal motivo, no existe cambio entre la pérdida por acción básica y la pérdida por acción diluida reportadas.

Las **ventas netas consolidadas** durante el segundo trimestre de 2018 alcanzaron 3,805 millones de dólares, representando un incremento de 7%, de forma comparable para las operaciones existentes ajustadas por fluctuaciones cambiarias, así como en términos nominales, comparadas con el segundo trimestre de 2017. El aumento en términos comparables es resultado de mejores precios para nuestros productos en moneda local en todas nuestras regiones, así como mayores volúmenes en México, Estados Unidos, y las regiones de Europa y de Asia, Medio Oriente y África.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas disminuyó en 0.1pp durante el segundo trimestre de 2018 comparado con el mismo periodo del año anterior, de 65.1% a 65.0%. La disminución fue impulsada principalmente por diferencias en la fecha de realizaciones de mantenimiento.

Gastos de operación como porcentaje de ventas netas aumentaron en 0.3pp durante el segundo trimestre de 2018 con relación al mismo periodo del año anterior, de 21.4% a 21.7%. El incremento fue debido principalmente a mayores costos de distribución.

El **flujo de operación (Operating EBITDA)** incrementó en 2% a 714 millones de dólares durante el segundo trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo del año anterior, o un aumento de 4% en términos comparables para las operaciones existentes ajustadas por fluctuaciones cambiarias. El incremento en términos comparables se debe a mayores contribuciones de nuestras regiones de México, Estados Unidos y de las regiones de Europa y Asia, Medio Oriente y África.

El **margen de flujo de operación** disminuyó en 0.7pp, de 19.5% en el segundo trimestre de 2017 a 18.8% este trimestre.

La **ganancia (pérdida) en instrumentos financieros** para el trimestre fue una ganancia de 25 millones de dólares, resultado principalmente de instrumentos derivados relacionados a las acciones de GCC.

El **resultado por fluctuación cambiaria** para el trimestre fue una ganancia de 102 millones de dólares, debida principalmente a la fluctuación del peso mexicano frente al dólar, mitigada por las fluctuaciones del euro y el peso colombiano frente al dólar.

La **utilidad (pérdida) neta de la participación controladora** registró una ganancia de 382 millones de dólares en el segundo trimestre de 2018 comparada con una ganancia de 288 millones de dólares en el mismo trimestre de 2017. La mayor utilidad refleja principalmente mayores resultados de operación antes de otros gastos, neto, menores gastos financieros, mayores resultados por instrumentos financieros y una mayor ganancia por fluctuación cambiaria, mitigados por mayores otros gastos, netos, mayores impuestos a la utilidad y una variación negativa en operaciones discontinuas en Estados Unidos.

La **deuda total más notas perpetuas** disminuyó en 462 millones de dólares durante el trimestre.

México

	Enero - Junio				Segundo Trimestre			
	2018	2017	% var	% var comparable	2018	2017	% var	% var comparable
Ventas netas	1,669	1,533	9%	8%	867	810	7%	13%
Flujo de operación (Op. EBITDA)	610	567	7%	7%	311	302	3%	8%
Margen de flujo de operación	36.5%	37.0%	(0.5pp)		35.8%	37.3%	(1.5pp)	
En millones de dólares, excepto porcentajes.								
Crecimiento porcentual contra año anterior	Cemento gris doméstico		Concreto		Agregados			
	Enero - Junio	Segundo Trimestre	Enero - Junio	Segundo Trimestre	Enero - Junio	Segundo Trimestre		
Volumen	(0%)	3%	10%	15%	11%	14%		
Precio (dólares)	4%	(2%)	10%	3%	7%	3%		
Precio (moneda local)	4%	3%	9%	9%	7%	8%		

En **México**, nuestros volúmenes de cemento gris doméstico, concreto y agregados incrementaron en 3%, 15% y 14%, respectivamente, durante el segundo trimestre respecto al mismo periodo del año anterior. Durante los primeros seis meses del año, los volúmenes de concreto y agregados aumentaron 10% y 11%, respectivamente, mientras que los volúmenes de cemento gris doméstico permanecieron estables en relación con el periodo comparable de 2017. Los precios en moneda local de cemento gris doméstico incrementaron 3% en comparación con el mismo periodo del año anterior y 1% de forma secuencial durante el trimestre.

Nuestros volúmenes durante el trimestre incrementaron principalmente por actividad favorable en los sectores de vivienda formal e industrial y comercial. Los volúmenes secuenciales de nuestros tres productos principales —cemento, concreto y agregados— crecieron 11%. El sector de autoconstrucción moderó su crecimiento durante el trimestre y sigue siendo apoyado por el desempeño en creación de empleo, salarios reales y remesas.

Estados Unidos

	Enero - Junio				Segundo Trimestre			
	2018	2017	% var	% var comparable	2018	2017	% var	% var comparable
Ventas netas	1,844	1,731	7%	8%	989	916	8%	9%
Flujo de operación (Op. EBITDA)	298	287	4%	5%	189	170	11%	11%
Margen de flujo de operación	16.2%	16.6%	(0.4pp)		19.1%	18.6%	0.5pp	
En millones de dólares, excepto porcentajes.								
Crecimiento porcentual contra año anterior	Cemento gris doméstico		Concreto		Agregados			
	Enero - Junio	Segundo Trimestre	Enero - Junio	Segundo Trimestre	Enero - Junio	Segundo Trimestre		
Volumen	7%	9%	8%	8%	2%	(1%)		
Precio (dólares)	3%	3%	2%	3%	5%	6%		
Precio (moneda local)	3%	3%	2%	3%	5%	6%		

En **Estados Unidos**, nuestros volúmenes de cemento gris doméstico y concreto incrementaron en 9% y 8%, respectivamente, mientras que nuestros volúmenes de agregados disminuyeron en 1%, durante el segundo trimestre de 2018 comparados con el mismo periodo del año anterior. Durante los primeros seis meses del año, los volúmenes de cemento gris doméstico, concreto y agregados aumentaron 7%, 8% y 2%, respectivamente, frente al mismo periodo del año anterior. Los precios de cemento durante el trimestre incrementaron 3% respecto al mismo trimestre del año anterior y de forma secuencial.

Durante el segundo trimestre, experimentamos el mayor crecimiento de volumen de cemento en 12 trimestres, apoyado por condiciones de demanda favorable en conjunto con la recuperación de las condiciones climáticas adversas en el trimestre anterior. La actividad residencial continuó impulsando el mercado en el segundo trimestre, con un aumento en las viviendas iniciadas del 8% en comparación con el mismo trimestre del año anterior. En el sector industrial y comercial, el gasto en construcción ha aumentado en 3% en lo que va del año hasta el mes de mayo, con énfasis en hospedaje y comercial. En el sector infraestructura, el gasto en calles y carreteras ha ido aumentando este año, con 3% de incremento en lo que va del año hasta el mes de mayo debido al incremento en gasto en el estado. El otorgamiento de contratos en nuestros estados clave está creciendo más que el promedio nacional, impulsado por iniciativas de financiamiento en infraestructura en estados específicos.

Centro, Sudamérica y el Caribe

	Enero - Junio				Segundo Trimestre			
	2018	2017	% var	% var comparable	2018	2017	% var	% var comparable
Ventas netas	916	942	(3%)	(3%)	461	470	(2%)	0%
Flujo de operación (Op. EBITDA)	214	254	(16%)	(17%)	110	120	(9%)	(9%)
Margen de flujo de operación	23.4%	27.0%	(3.6pp)		23.7%	25.6%	(1.9pp)	

En millones de dólares, excepto porcentajes.

Crecimiento porcentual contra año anterior	Cemento gris doméstico		Concreto		Agregados	
	Enero - Junio	Segundo Trimestre	Enero - Junio	Segundo Trimestre	Enero - Junio	Segundo Trimestre
Volumen	(2%)	(2%)	(13%)	(14%)	(9%)	(12%)
Precio (dólares)	2%	3%	(1%)	(2%)	(3%)	(0%)
Precio (moneda local)	2%	3%	(2%)	(3%)	(4%)	(2%)

En nuestra región de **Centro, Sudamérica y el Caribe**, nuestros volúmenes de cemento gris doméstico disminuyeron 2% durante el segundo trimestre y en los primeros seis meses de 2018, comparado con los mismos periodos de 2017. En términos comparables, incluyendo las operaciones regionales de TCL, nuestros volúmenes de cemento disminuyeron 2% y 4%, durante el trimestre y en los primeros seis meses del año, respectivamente.

En **Colombia**, durante el segundo trimestre y comparado con el mismo periodo del año anterior, nuestros volúmenes de cemento gris doméstico y concreto disminuyeron en 9% y 11%, respectivamente. Durante los primeros seis meses del año, nuestros volúmenes de cemento gris doméstico y concreto disminuyeron en 10% y 14%, respectivamente, frente al mismo periodo de 2017. El consumo de cemento durante el trimestre se vio afectado por un entorno de demanda desfavorable; nuestro enfoque en precios combinado con actividad de construcción moderada condujo a un rendimiento bajo frente a la industria durante el trimestre. Nuestros precios trimestrales en moneda local incrementaron 1% de manera secuencial.

Europa

	Enero - Junio				Segundo Trimestre			
	2018	2017	% var	% var comparable	2018	2017	% var	% var comparable
Ventas netas	1,851	1,666	11%	1%	1,040	934	11%	6%
Flujo de operación (Op. EBITDA)	140	139	0%	(9%)	121	109	11%	5%
Margen de flujo de operación	7.5%	8.4%	(0.9pp)		11.7%	11.7%	0.0pp	

En millones de dólares, excepto porcentajes.

Crecimiento porcentual contra año anterior	Cemento gris doméstico		Concreto		Agregados	
	Enero - Junio	Segundo Trimestre	Enero - Junio	Segundo Trimestre	Enero - Junio	Segundo Trimestre
Volumen	2%	5%	(3%)	4%	(4%)	1%
Precio (dólares)	10%	7%	13%	8%	12%	9%
Precio (moneda local)	1%	2%	3%	2%	3%	4%

En la región de **Europa**, nuestros volúmenes de cemento gris doméstico, concreto y agregados incrementaron 5%, 4% y 1%, respectivamente, durante el segundo trimestre de 2018 respecto al mismo periodo del año anterior. Durante los primeros seis meses del año nuestro cemento doméstico incrementó 2% mientras que los volúmenes de concreto y agregados disminuyeron 3% y 4%, respectivamente, respecto al mismo periodo del año anterior.

En el **Reino Unido**, nuestros volúmenes de cemento gris doméstico y concreto disminuyeron 3% y 1%, respectivamente, mientras que los volúmenes de agregados incrementaron 2% durante el segundo trimestre de 2018 respecto al mismo periodo del año anterior. Durante los primeros seis meses del año, nuestros volúmenes de cemento gris doméstico, concreto y agregados disminuyeron 3%, 6% y 4%, respectivamente, frente al periodo comparable en 2017. Los sectores residencial e infraestructura fueron los principales impulsores de demanda durante el trimestre.

En **España**, nuestros volúmenes de cemento gris doméstico, concreto y agregados aumentaron 7%, 36% y 26%, respectivamente, durante el trimestre, frente al mismo periodo del año anterior. Para los primeros seis meses del año, los volúmenes de cemento gris doméstico, concreto y agregados incrementaron 5%, 25% y 11%, respectivamente, frente al periodo comparable de 2017. Nuestro crecimiento de volumen de cemento durante el trimestre refleja actividad favorable continuada en los sectores residencial e industrial y comercial. El sector residencial se benefició por condiciones crediticias favorables, creación de empleo y demanda acumulada de vivienda.

En **Alemania**, nuestros volúmenes de cemento gris doméstico y agregados aumentaron 5% y 4%, respectivamente, mientras que los volúmenes de concreto disminuyeron 3%, durante el segundo trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo del año anterior. Durante los primeros seis meses del año, nuestros volúmenes de cemento gris doméstico incrementaron 3%, mientras que los volúmenes de concreto y agregados disminuyeron 6% y 4%, respectivamente, frente al mismo periodo del año anterior. El ambiente de negocios para el sector de construcción permanece favorable; sin embargo, la actividad se sigue viendo afectada por limitaciones en la oferta.

En **Polonia**, los volúmenes tanto de cemento gris doméstico y concreto durante el segundo trimestre de 2018 incrementaron 17%, y los volúmenes de agregados aumentaron 3%. Durante los primeros seis meses del año, nuestros volúmenes de cemento gris doméstico, concreto y agregados incrementaron 9%, 2% y 4%, respectivamente, frente al periodo comparable en 2017. Nuestros precios de cemento en moneda local durante el trimestre incrementaron 5% respecto al periodo comparable del año anterior y 4% de forma secuencial. El incremento en los volúmenes de cemento durante el trimestre se debió principalmente a un fuerte sector residencial y nuestra participación en proyectos grandes de infraestructura.

En nuestras operaciones en **Francia**, los volúmenes tanto de concreto como de agregados aumentaron en 1% durante el segundo trimestre de 2018 respecto al mismo periodo del año anterior. Durante los primeros seis meses del año y en comparación al mismo periodo del año anterior, los volúmenes de concreto y agregados disminuyeron en 4%. El crecimiento en volúmenes durante el trimestre refleja continua actividad en el sector industrial y comercial, así como en proyectos relacionados con "Grand-Paris".

Asia, Medio Oriente y África

	Enero - Junio				Segundo Trimestre			
	2018	2017	% var	% var comparable	2018	2017	% var	% var comparable
Ventas netas	728	653	11%	12%	353	327	8%	10%
Flujo de operación (Op. EBITDA)	114	113	1%	1%	52	49	6%	8%
Margen de flujo de operación	15.7%	17.3%	(1.6pp)		14.8%	15.0%	(0.2pp)	

En millones de dólares, excepto porcentajes.

Crecimiento porcentual contra año anterior	Cemento gris doméstico		Concreto		Agregados	
	Enero - Junio	Segundo Trimestre	Enero - Junio	Segundo Trimestre	Enero - Junio	Segundo Trimestre
Volumen	13%	6%	3%	2%	1%	4%
Precio (dólares)	(0%)	3%	8%	6%	5%	2%
Precio (moneda local)	3%	6%	5%	7%	3%	3%

Nuestros volúmenes de cemento gris doméstico en la región de **Asia, Medio Oriente y África** durante el segundo trimestre y los primeros seis meses del año aumentaron en 6% y 13%, respectivamente, en comparación al mismo periodo del año anterior.

En **Filipinas**, nuestros volúmenes de cemento gris doméstico durante el segundo trimestre y los primeros seis meses del año 2018 aumentaron 8% y 12%, respectivamente, frente a los periodos comparables del año anterior. El aumento en los volúmenes de cemento durante el trimestre fue soportado por una mayor actividad de infraestructura pública y crecimiento sostenido del sector residencial.

En **Egipto**, nuestros volúmenes de cemento gris doméstico aumentaron 7% y 18% durante el segundo trimestre de 2018 y los primeros seis meses del año, respectivamente, frente a los periodos comparables del año anterior. La mejora en volúmenes de cemento durante el trimestre fue debido principalmente a mayores despachos al bajo Egipto en respuesta al paro temporal de dos plantas de cemento de la región del Sinaí.

En **Israel**, nuestros volúmenes de concreto y agregados durante el trimestre aumentaron en 8% y 10%, respectivamente. Durante los primeros seis meses del año, los volúmenes tanto de concreto como de agregados aumentaron 5%, con respecto al mismo periodo del año anterior.

Flujo de operación y flujo de efectivo libre

	Enero - Junio			Segundo Trimestre		
	2018	2017	% var	2018	2017	% var
Resultado de operación antes de otros gastos, neto	840	826	2%	504	479	5%
+ Depreciación y amortización operativa	412	424		210	218	
Flujo de operación	1,252	1,249	0%	714	696	2%
- Gasto financiero neto	332	438		160	213	
- Inversiones en activo fijo de mantenimiento	174	156		96	99	
- Inversiones en capital de trabajo	417	298		64	(90)	
- Impuestos	148	162		97	115	
- Otros gastos (neto)	64	21		38	9	
- Flujo de efectivo libre operaciones discontinuas	(1)	(8)		(0)	(4)	
Flujo de efectivo libre después de inversión en activo fijo de mantenimiento	117	183	(36%)	260	353	(26%)
- Inversiones en activo fijo estratégicas	39	57		30	29	
Flujo de efectivo libre	78	126	(38%)	231	324	(29%)

En millones de dólares, excepto porcentajes.

Durante el trimestre, el flujo libre de efectivo fue utilizado principalmente para pago de deuda.

Nuestra deuda incluyendo notas perpetuas durante el trimestre refleja un efecto favorable de conversión de tipo de cambio de 184 millones de dólares durante el trimestre.

Información sobre deuda y notas perpetuas

	Segundo Trimestre			Primer Trimestre	Segundo Trimestre	
	2018	2017	% var	2018	2018	2017
Deuda total ⁽¹⁾	10,444	11,483	(9%)	10,902		
Deuda de corto plazo	5%	5%		4%		
Deuda de largo plazo	95%	95%		96%		
Notas perpetuas	446	444	0%	450		
Deuda Total más notas perpetuas	10,890	11,927	(9%)	11,352		
Efectivo y equivalentes	308	418	(26%)	311		
Deuda neta más notas perpetuas	10,582	11,509	(8%)	11,041		
Deuda Fondeada Consolidada (DFC) ⁽²⁾	10,219	10,827		10,802		
DFC ⁽²⁾ / Flujo de operación ⁽³⁾	3.96	4.04		4.22		
Cobertura de intereses ⁽³⁾ ⁽⁴⁾	4.13	3.39		3.85		
					Denominación de moneda	
					Dólar norteamericano	66% 75%
					Euro	26% 21%
					Peso mexicano	0% 1%
					Otras monedas	7% 3%
					Tasas de interés	
					Fija	61% 72%
					Variable	39% 28%

En millones de dólares, excepto porcentajes y razones financieras.

- (1) Incluye convertibles y arrendamientos financieros, de acuerdo a IFRS.
- (2) La deuda fondeada consolidada de acuerdo a nuestras obligaciones contractuales del Contrato de Crédito.
- (3) Flujo de operación calculado de acuerdo a IFRS.
- (4) Gasto por interés calculado de acuerdo a nuestras obligaciones contractuales del Contrato de Crédito.

Información sobre capital

Las siguientes cantidades están expresadas en términos de CPOs.

Unidades equivalentes de CPOs en circulación al inicio del trimestre	15,086,694,589
Compensación basada en acciones	17,963,767
Unidades equivalentes de CPOs en circulación al final del trimestre	15,104,658,356

Las acciones en circulación equivalen al total de unidades equivalentes de CPOs de CEMEX menos las acciones en subsidiarias, las cuales al 30 de junio de 2018 eran 20,541,277.

CEMEX también tiene vigente obligaciones forzosamente convertibles que, al momento de conversión, incrementarán el número de CPOs en circulación en aproximadamente 236 millones, sujeto a ajustes antidilución.

Planes de compensación a largo plazo para ejecutivos

Al 30 de junio de 2018, los ejecutivos en estos programas tenían un total de 31,141,305 CPOs restringidos, representando el 0.2% del total de CPOs en circulación a dicha fecha.

Instrumentos derivados

La siguiente tabla presenta el valor nominal para cada uno de los tipos de instrumentos derivados, así como el valor de mercado estimado de dichos instrumentos en forma agregada al último día de cada trimestre presentado.

En millones de dólares	Segundo Trimestre				Primer Trimestre	
	2018		2017		2018	
	Valor nominal	Valor razonable	Valor nominal	Valor razonable	Valor nominal	Valor razonable
Derivados de tipo de cambio ⁽¹⁾	1,247	42	888	(41)	1,216	(55)
Derivados relacionados con capital ^{(2) (5)}	168	31	289	24	168	1
Derivado de intercambio de tasas de interés ⁽³⁾	1,132	6	142	21	137	15
Derivados de combustibles ⁽⁴⁾	54	20	91	-	67	14
	2,601	99	1,410	4	1,588	(25)

- (1) Los derivados por tipo de cambio son utilizados para administrar las exposiciones cambiarias que surgen de las operaciones regulares y de transacciones pronosticadas.
- (2) Hasta el 30 de junio de 2017 los derivados relacionados con capital refieren a opciones sobre las acciones propias de la controladora y al 30 de junio de 2018 a forwards netos de efectivo depositado, sobre las acciones de Grupo Cementos Chihuahua, S.A.B. de C.V.
- (3) Al 30 de junio de 2017 incluye derivado de intercambio de tasas de interés relacionado a nuestros contratos de energía a largo plazo. En adición, durante el periodo de tres meses terminado el 30 de junio de 2018, se contrataron instrumentos de intercambio de tasas de interés relacionados a préstamos bancarios por un nominal de 1,000 millones de dólares.
- (4) Contratos forwards negociados para cubrir el precio del combustible consumido en ciertas operaciones.
- (5) Según requiere IFRS, el valor de mercado estimado de los derivados relacionados con capital al 30 de junio de 2018 y 2017 incluye un pasivo de 8 millones de dólares y de 44 millones de dólares, respectivamente, relacionado a un derivado implícito en las obligaciones forzosamente convertibles de CEMEX.

De acuerdo con IFRS, las compañías deben reconocer todos los instrumentos financieros derivados en el balance general como activos o pasivos, a su valor de mercado estimado, con los cambios en dicho valor reconocidos en el estado de resultados del periodo en que ocurren, excepto cuando dichas operaciones son contratadas con fines de cobertura de flujos de efectivo, en cuyo caso los cambios del valor de mercado estimado de dichos instrumentos derivados relacionados son reconocidos temporalmente en el capital y luego reclasificados al estado de resultados compensando los efectos del instrumento cubierto conforme los efectos de dicho instrumento son reconocidos en el estado de resultados, y/o transacciones relacionadas con coberturas netas de inversión, en cuyo caso los cambios en el valor de mercado estimado son reconocidos directamente en capital como parte del efecto de conversión de moneda, y son reclasificados al estado de resultados solo hasta la venta de la inversión neta. Al 30 de junio de 2018, en relación al reconocimiento del valor razonable estimado de su portafolio de derivados, CEMEX reconoció incrementos en sus activos y pasivos, los cuales resultaron en un activo neto de 99 millones de dólares, incluyendo un pasivo por 8 millones de dólares correspondientes a un derivado implícito relacionado con nuestras obligaciones forzosamente convertibles, que en función de nuestros acuerdos de deuda, son presentados netos del activo asociado con los instrumentos financieros derivados.

Cifras Consolidadas

CEMEX, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias
(En miles de dólares, excepto cantidades por CPO)

ESTADO DE RESULTADOS	Enero - Junio				Segundo Trimestre			
	2018	2017	% var	% var comparable	2018	2017	% var	% var comparable
Ventas netas	7,184,872	6,687,280	7%	5%	3,804,821	3,567,785	7%	7%
Costo de ventas	(4,775,790)	(4,439,772)	(8%)		(2,474,241)	(2,323,696)	(6%)	
Utilidad bruta	2,409,083	2,247,508	7%	5%	1,330,580	1,244,089	7%	8%
Gastos de operación	(1,569,157)	(1,421,957)	(10%)		(826,628)	(765,170)	(8%)	
Resultado de operación antes de otros gastos, neto	839,925	825,551	2%	3%	503,952	478,919	5%	8%
Otros gastos, neto	(34,759)	135,468	N/A		(35,683)	(9,533)	(274%)	
Resultado de operación	805,166	961,018	(16%)		468,269	469,385	(0%)	
Gastos financieros	(344,653)	(541,094)	36%		(159,241)	(272,659)	42%	
Otros (gastos) productos financieros, neto	67,092	3,296	1936%		119,537	(22,317)	N/A	
Productos financieros	9,421	9,020	4%		4,701	4,282	10%	
Resultado por instrumentos financieros, neto	58,845	108,676	(46%)		25,277	7,712	228%	
Resultado por fluctuación cambiaria	24,410	(88,023)	N/A		102,087	(20,676)	N/A	
Efectos del valor presente neto en activos y pasivos, neto y otros	(25,584)	(26,378)	3%		(12,527)	(13,635)	8%	
Ganancia (pérdida) en participación de asociadas	11,763	9,576	23%		9,888	7,912	25%	
Utilidad (pérdida) antes de impuestos a la utilidad	539,369	432,796	25%		438,453	182,321	140%	
Impuestos a la utilidad	(102,005)	42,201	N/A		(49,283)	92,336	N/A	
Utilidad (pérdida) neta de operaciones continuas	437,364	474,997	(8%)		389,170	274,656	42%	
Operaciones discontinuas	56	183,595	(100%)		16	27,040	(100%)	
Utilidad (pérdida) neta consolidada	437,420	658,592	(34%)		389,186	301,696	29%	
Participación no controladora	21,240	32,570	(35%)		7,541	13,259	(43%)	
Utilidad (pérdida) neta de la participación controladora	416,180	626,022	(34%)		381,645	288,438	32%	
Flujo de Operación (EBITDA)	1,252,335	1,249,462	0%	0%	713,656	696,460	2%	4%
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas por CPO	0.03	0.03	(9%)		0.02	0.02	41%	
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuas por CPO	0.00	0.01	(100%)		0.00	0.00	(100%)	

BALANCE GENERAL	Al 30 de junio		
	2018	2017	% var
Activo Total	28,590,428	29,390,662	(3%)
Efectivo y equivalentes de efectivo	308,261	417,706	(26%)
Clientes, neto de estimaciones por incobrables	1,809,637	1,751,959	3%
Otras cuentas por cobrar	286,737	293,376	(2%)
Inventarios, neto	1,020,267	1,009,237	1%
Activos mantenidos para su venta	95,771	247,142	(61%)
Otros activos circulantes	167,897	183,428	(8%)
Activo circulante	3,688,570	3,902,847	(5%)
Propiedades, maquinaria y equipo, neto	11,487,588	11,812,024	(3%)
Otros activos	13,414,270	13,675,791	(2%)
Pasivo total	17,526,239	18,613,490	(6%)
Pasivos mantenidos para su venta	2,550	384	563%
Otros pasivos circulantes	4,844,944	4,597,669	5%
Pasivo circulante	4,847,494	4,598,054	5%
Pasivo largo plazo	9,347,161	10,306,408	(9%)
Otros pasivos	3,331,584	3,709,028	(10%)
Capital contable total	11,064,190	10,777,172	3%
Participación no controladora e instrumentos perpetuos	1,546,811	1,467,831	5%
Total de la participación controladora	9,517,379	9,309,341	2%

Cifras Consolidadas

CEMEX, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias
(En miles de pesos nominales, excepto cantidades por CPO)

ESTADO DE RESULTADOS	Enero - Junio			Segundo Trimestre		
	2018	2017	% var	2018	2017	% var
Ventas netas	136,871,815	128,462,652	7%	74,232,066	66,111,060	12%
Costo de ventas	(90,978,791)	(85,288,018)	(7%)	(48,272,442)	(43,058,091)	(12%)
Utilidad bruta	45,893,024	43,174,634	6%	25,959,623	23,052,968	13%
Gastos de operación	(29,892,450)	(27,315,802)	(9%)	(16,127,516)	(14,178,603)	(14%)
Resultado de operación antes de otros gastos, neto	16,000,574	15,858,832	1%	9,832,108	8,874,366	11%
Otros gastos, neto	(662,157)	2,602,331	N/A	(696,181)	(176,653)	(294%)
Resultado de operación	15,338,417	18,461,163	(17%)	9,135,927	8,697,713	5%
Gastos financieros	(6,565,649)	(10,394,421)	37%	(3,106,795)	(5,052,379)	39%
Otros (gastos) productos financieros, neto	1,278,111	63,312	1919%	2,332,173	(413,533)	N/A
Productos financieros	179,469	173,282	4%	91,711	79,343	16%
Resultado por instrumentos financieros, neto	1,121,005	2,087,672	(46%)	493,146	142,908	245%
Resultado por fluctuación cambiaria	465,010	(1,690,919)	N/A	1,991,710	(383,134)	N/A
Efectos del valor presente neto en activos y pasivos, neto y otros	(487,374)	(506,723)	4%	(244,394)	(252,650)	3%
Ganancia (pérdida) en participación de asociadas	224,094	183,960	22%	192,921	146,602	32%
Utilidad (pérdida) antes de impuestos a la utilidad	10,274,973	8,314,014	24%	8,554,225	3,378,403	153%
Impuestos a la utilidad	(1,943,192)	810,686	N/A	(961,520)	1,710,978	N/A
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	8,331,781	9,124,700	(9%)	7,592,705	5,089,381	49%
Operaciones discontinuas	1,070	3,526,859	(100%)	304	501,047	(100%)
Utilidad (pérdida) neta consolidada	8,332,851	12,651,558	(34%)	7,593,009	5,590,428	36%
Participación no controladora	404,616	625,676	(35%)	147,115	245,680	(40%)
Utilidad (pérdida) neta de la participación controladora	7,928,235	12,025,883	(34%)	7,445,894	5,344,748	39%
Flujo de Operación (EBITDA)	23,856,983	24,002,168	(1%)	13,923,425	12,905,401	8%
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas por CPO	0.52	0.57	(10%)	0.48	0.33	49%
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuas por CPO	0.00	0.24	(100%)	0.00	0.03	(100%)

BALANCE GENERAL	Al 30 de junio		
	2018	2017	% var
Activo total	569,521,333	533,146,600	7%
Efectivo y equivalentes de efectivo	6,140,555	7,577,192	(19%)
Clientes, neto de estimaciones por incobrables	36,047,972	31,780,528	13%
Otras cuentas por cobrar	5,711,804	5,321,832	7%
Inventarios, neto	20,323,727	18,307,560	11%
Activos mantenidos para su venta	1,907,760	4,483,150	(57%)
Otros activos circulantes	3,344,504	3,327,376	1%
Activo circulante	73,476,322	70,797,639	4%
Propiedades, maquinaria y equipo, neto	228,832,743	214,270,116	7%
Otros activos	267,212,267	248,078,845	8%
Pasivo total	349,122,672	337,648,708	3%
Pasivos mantenidos para su venta	50,794	6,974	628%
Otros pasivos circulantes	96,511,282	83,401,719	16%
Pasivo circulante	96,562,075	83,408,693	16%
Pasivo largo plazo	186,195,443	186,958,247	(0%)
Otros pasivos	66,365,153	67,281,768	(1%)
Capital contable total	220,398,661	195,497,892	13%
Participación no controladora e instrumentos perpetuos	30,812,468	26,626,449	16%
Total de la participación controladora	189,586,193	168,871,443	12%

Resumen Operativo por País

En miles de dólares

VENTAS NETAS	Enero - Junio				Segundo Trimestre			
	2018	2017	% var	% var comparable	2018	2017	% var	% var comparable
México	1,668,561	1,532,538	9%	8%	867,320	810,175	7%	13%
Estados Unidos	1,844,376	1,730,738	7%	8%	988,855	916,160	8%	9%
Centro, Sudamérica y el Caribe	916,207	941,942	(3%)	(3%)	461,485	469,792	(2%)	0%
Europa	1,851,035	1,665,602	11%	1%	1,040,384	933,926	11%	6%
Asia, Medio Oriente y África	727,936	652,887	11%	12%	353,123	326,576	8%	10%
Otras y eliminaciones intercompañía	176,758	163,574	8%	11%	93,653	111,156	(16%)	(24%)
TOTAL	7,184,872	6,687,280	7%	5%	3,804,821	3,567,785	7%	7%

UTILIDAD BRUTA

México	905,883	818,080	11%	10%	468,599	443,721	6%	11%
Estados Unidos	502,656	447,012	12%	13%	296,706	252,450	18%	18%
Centro, Sudamérica y el Caribe	332,569	365,361	(9%)	(9%)	167,480	177,874	(6%)	(5%)
Europa	446,907	406,089	10%	0%	288,996	259,833	11%	6%
Asia, Medio Oriente y África	207,119	199,521	4%	5%	102,429	94,373	9%	11%
Otras y eliminaciones intercompañía	13,947	11,445	22%	22%	6,370	15,839	(60%)	(60%)
TOTAL	2,409,083	2,247,508	7%	5%	1,330,580	1,244,089	7%	8%

RESULTADO DE OPERACIÓN ANTES DE OTROS GASTOS, NETO

México	553,409	509,072	9%	8%	282,977	272,166	4%	9%
Estados Unidos	145,736	111,994	30%	34%	110,999	82,191	35%	36%
Centro, Sudamérica y el Caribe	169,959	209,146	(19%)	(20%)	87,168	97,201	(10%)	(10%)
Europa	37,877	45,288	(16%)	(24%)	69,865	59,579	17%	10%
Asia, Medio Oriente y África	82,521	82,170	0%	1%	35,967	33,558	7%	9%
Otras y eliminaciones intercompañía	(149,577)	(132,120)	(13%)	(1%)	(83,024)	(65,776)	(26%)	(28%)
TOTAL	839,925	825,551	2%	3%	503,952	478,919	5%	8%

Resumen Operativo por País

Flujo de operación en miles de dólares. Margen de flujo de operación como porcentaje de ventas netas.

FLUJO DE OPERACIÓN (Op. EBITDA)	Enero - Junio				Segundo Trimestre			
	2018	2017	% var	% var comparable	2018	2017	% var	% var comparable
México	609,713	567,468	7%	7%	310,794	301,965	3%	8%
Estados Unidos	298,040	287,039	4%	5%	188,609	170,134	11%	11%
Centro, Sudamérica y el Caribe	213,996	254,149	(16%)	(17%)	109,514	120,453	(9%)	(9%)
Europa	139,668	139,256	0%	(9%)	121,362	108,862	11%	5%
Asia, Medio Oriente y África	114,112	112,977	1%	1%	52,113	49,071	6%	8%
<i>Otras y eliminaciones intercompañía</i>	<i>(123,195)</i>	<i>(111,426)</i>	<i>(11%)</i>	<i>4%</i>	<i>(68,737)</i>	<i>(54,024)</i>	<i>(27%)</i>	<i>(30%)</i>
TOTAL	1,252,335	1,249,462	0%	0%	713,656	696,460	2%	4%

MARGEN DE FLUJO DE OPERACIÓN (Op. EBITDA)

México	36.5%	37.0%		35.8%	37.3%
Estados Unidos	16.2%	16.6%		19.1%	18.6%
Centro, Sudamérica y el Caribe	23.4%	27.0%		23.7%	25.6%
Europa	7.5%	8.4%		11.7%	11.7%
Asia, Medio Oriente y África	15.7%	17.3%		14.8%	15.0%
TOTAL	17.4%	18.7%		18.8%	19.5%

Resumen Volúmenes

Volumen consolidado

Cemento y agregados: Miles de toneladas métricas.

Concreto: Miles de metros cúbicos.

	Enero - Junio			Segundo Trimestre		
	2018	2017	% var	2018	2017	% var
Volumen de cemento consolidado ⁽¹⁾	34,704	33,709	3%	18,629	17,838	4%
Volumen de concreto consolidado	26,148	25,436	3%	13,923	13,207	5%
Volumen de agregados consolidado	72,934	72,764	0%	39,532	38,854	2%

Volumen por país

	Enero - Junio 2018 vs. 2017	Segundo Trimestre 2018 vs. 2017	Segundo Trimestre 2018 vs. Primer Trimestre 2018
CEMENTO GRIS DOMESTICO			
México	(0%)	3%	11%
Estados Unidos	7%	9%	17%
Centro, Sudamérica y el Caribe	(2%)	(2%)	4%
Europa	2%	5%	48%
Asia, Medio Oriente y África	13%	6%	(1%)

CONCRETO

México	10%	15%	11%
Estados Unidos	8%	8%	12%
Centro, Sudamérica y el Caribe	(13%)	(14%)	(6%)
Europa	(3%)	4%	38%
Asia, Medio Oriente y África	3%	2%	(10%)

AGREGADOS

México	11%	14%	11%
Estados Unidos	2%	(1%)	10%
Centro, Sudamérica y el Caribe	(9%)	(12%)	(5%)
Europa	(4%)	1%	39%
Asia, Medio Oriente y África	1%	4%	(2%)

⁽¹⁾ Volumen de cemento consolidado incluye volumen doméstico y de exportación de cemento gris, cemento blanco, cemento especial, mortero y clinker.

Resumen de Precios

Variación en Dólares

	Enero - Junio 2018 vs. 2017	Segundo Trimestre 2018 vs. 2017	Segundo Trimestre 2018 vs. Primer Trimestre 2018
CEMENTO GRIS DOMESTICO			
México	4%	(2%)	(4%)
Estados Unidos	3%	3%	3%
Centro, Sudamérica y el Caribe (*)	2%	3%	(1%)
Europa (*)	10%	7%	(6%)
Asia, Medio Oriente y África (*)	(0%)	3%	1%

CONCRETO

México	10%	3%	(4%)
Estados Unidos	2%	3%	(0%)
Centro, Sudamérica y el Caribe (*)	(1%)	(2%)	(3%)
Europa (*)	13%	8%	(7%)
Asia, Medio Oriente y África (*)	8%	6%	(2%)

AGREGADOS

México	7%	3%	(3%)
Estados Unidos	5%	6%	0%
Centro, Sudamérica y el Caribe (*)	(3%)	(0%)	(0%)
Europa (*)	12%	9%	(7%)
Asia, Medio Oriente y África (*)	5%	2%	(4%)

Variación en Moneda Local

	Enero - Junio 2018 vs. 2017	Segundo Trimestre 2018 vs. 2017	Segundo Trimestre 2018 vs. Primer Trimestre 2018
CEMENTO GRIS DOMESTICO			
México	4%	3%	1%
Estados Unidos	3%	3%	3%
Centro, Sudamérica y el Caribe (*)	2%	3%	0%
Europa (*)	1%	2%	(1%)
Asia, Medio Oriente y África (*)	3%	6%	2%

CONCRETO

México	9%	9%	1%
Estados Unidos	2%	3%	(0%)
Centro, Sudamérica y el Caribe (*)	(2%)	(3%)	(2%)
Europa (*)	3%	2%	(3%)
Asia, Medio Oriente y África (*)	5%	7%	1%

AGREGADOS

México	7%	8%	2%
Estados Unidos	5%	6%	0%
Centro, Sudamérica y el Caribe (*)	(4%)	(2%)	1%
Europa (*)	3%	4%	(3%)
Asia, Medio Oriente y África (*)	3%	3%	(0%)

(*) Precio promedio ponderado por volumen.

Nuevas IFRS adoptadas el 2018

IFRS 9, Instrumentos financieros: clasificación y valuación (“IFRS 9”)

La IFRS 9 establece los lineamientos relacionados con la clasificación y valuación de los activos y pasivos financieros, la contabilización de pérdidas de crédito esperadas en los activos financieros y los compromisos para extender crédito de la entidad, así como los requerimientos asociados a la contabilidad de coberturas; y reemplazó a la IAS 39, Instrumentos financieros: reconocimiento y valuación (“IAS 39”) en su totalidad. La IFRS 9 fue adoptada el 1 de enero de 2018 en forma prospectiva. Entre otros aspectos, la IFRS 9 implementó las categorías de clasificación de activos financieros de: 1) costo amortizado, que integró básicamente las categorías de mantenidos a vencimiento y préstamos y cuentas por cobrar de la IAS 39; 2) valor razonable a través de la utilidad integral, similar a la categoría de disponibles para la venta de la IAS 39; y 3) valor razonable a través del estado de resultados, con la misma definición de la IAS 39. La adopción de las nuevas categorías de clasificación no representó ningún efecto significativo en los resultados de operación y situación financiera de CEMEX.

En adición, bajo el nuevo modelo de deterioro por pérdida de crédito esperada, las pérdidas por deterioro por la totalidad de la duración de los activos financieros, incluyendo cuentas por cobrar a clientes, se reconocen cuando se origina el activo, y en cada fecha subsecuente de reporte, aún sin ocurrir un evento de crédito o si la pérdida aún no ha sido incurrida, considerando para su cuantificación, el historial de pérdidas y condiciones actuales, así como proyecciones razonables y justificables que afecten la cobrabilidad. En este respecto, CEMEX implementó un modelo de pérdida de crédito esperada aplicable a sus cuentas por cobrar comerciales que considera el desempeño histórico, así como el riesgo de crédito y comportamiento esperado de cada grupo de clientes. Los efectos por la adopción de la IFRS 9 el 1 de enero de 2018 en relación con el nuevo modelo de pérdida de crédito esperada, representaron un incremento en la reserva de cuentas incobrables al 1 de enero de 2018 por aproximadamente \$520 millones de pesos el cual se reconoció contra el capital contable.

En relación con la contabilidad de coberturas bajo la IFRS 9, se mantienen las mismas categorías contables de coberturas de flujos de efectivo, coberturas del valor razonable y coberturas de una inversión neta establecidas en la IAS 39, así como el requerimiento de reconocer la porción inefectiva de la cobertura en forma inmediata en el estado de resultados, no obstante, se hacen más flexibles los requisitos para calificar una transacción de cobertura. La adopción de los cambios en la contabilidad de coberturas no representó ningún efecto significativo en los resultados de operación y situación financiera de CEMEX.

IFRS 15, Ingresos por contratos con clientes (“IFRS 15”)

Bajo la IFRS 15, una entidad reconoce ingresos para evidenciar la transferencia de bienes o servicios prometidos a los clientes, por un monto que refleja la contraprestación que la entidad espera ganar a cambio, identificando: a) el (los) contrato(s) con el cliente (acuerdos que crean derechos y obligaciones exigibles); b) los distintos entregables dentro del contrato (promesas) y contabilizarlos por separado; c) la determinación del precio de la transacción (monto establecido que la empresa espera tener derecho a cambio de la transferencia de los bienes y servicios prometidos); d) la distribución del precio de la transacción a cada entregable con base en los precios de venta relativos en forma individual de cada bien o servicio; y e) reconociendo los ingresos cuando (o en la medida que) la entidad satisface los entregables mediante la transferencia al cliente del control sobre los bienes y servicios prometidos. Un entregable puede ser satisfecho en un punto en el tiempo (comúnmente en la venta de bienes) o durante un periodo de tiempo (comúnmente en la venta de servicios y contratos de construcción). La IFRS 15 fue adoptada el 1 de enero de 2018, utilizando el enfoque retrospectivo, sin representar ningún efecto significativo en los resultados de operación y situación financiera de CEMEX.

Entre otros efectos menores, los principales cambios bajo IFRS 15 aplicables a CEMEX refieren a: a) diversas reclasificaciones requeridas para cumplir con las nuevas cuentas del estado de situación financiera; b) los reembolsos y/o descuentos ofrecidos al cliente en una transacción de venta que son redimibles por el cliente en una transacción de compra

posterior, se consideran entregables diferentes, en lugar de costos futuros, y una porción del precio de venta de la transacción asignada a dichas promesas debe ser diferida hasta que la misma sea redimida o expire; y c) los premios (puntos) ofrecidos a los clientes a través de sus compras bajo programas de lealtad que son redimibles en el futuro por bienes o servicios, también representan entregables diferentes, en lugar de costos futuros, y una porción del precio de venta de las transacciones asignada a dichos puntos debe ser diferida hasta que los puntos sean redimidos o expiren. Estos efectos y ajustes no fueron materiales.

Con base en el enfoque retrospectivo, la adopción de la IFRS 15 modificó las cifras de los estados financieros comparativos por el periodo de seis meses terminado al 30 de junio de 2017, como sigue:

**INFORMACIÓN SELECTA
ESTADO DE RESULTADOS**

(Millones de pesos)	Ene-Jun	Segundo Trimestre
Ingresos, original	128,782.1	66,275.7
Adopción IFRS 15	(7.1)	1.1
Operaciones Discontinuas	(312.3)	(165.7)
Ingresos reportados	128,462.7	66,111.1

**INFORMACIÓN SELECTA
BALANCE GENERAL**

(Millones de pesos)	Clientes, neto	Al 30 de junio de 2018		
		Otros pasivos de corto plazo	Otros pasivos de largo plazo	Capital contable consolidado
Saldo original	31,636.7	83,257.2	67,278.5	195,501.9
Adopción IFRS 15	143.8	144.5	3.3	(3.9)
Saldo reportado	31,780.5	83,401.7	67,281.8	195,498.0

Nuevas IFRS a ser adoptadas en 2019

IFRS 16, Arrendamientos (“IFRS 16”)

La IFRS 16 define un arrendamiento como un contrato o parte de un contrato que confiere al arrendatario el derecho de usar un activo por un periodo a cambio de un pago, y el arrendatario dirige el uso del activo identificado durante dicho periodo. En resumen, IFRS 16 introduce un sólo modelo contable para los arrendatarios que requiere el reconocer, para todos los arrendamientos con un plazo mayor a 12 meses, a menos que el activo subyacente sea de poco valor, activos por el “derecho-de-uso” del activo subyacente contra un pasivo financiero, determinado por el valor presente de los pagos futuros estimados bajo el contrato, con un solo modelo en el estado de resultados en el cual el arrendatario reconoce amortización por el derecho-de-uso e interés por el pasivo financiero. Los arrendatarios deben presentar, ya sea en el balance general, o en las notas, los activos por derecho-de-uso separados de otros activos, así como los pasivos por arrendamientos separados de otros pasivos. La IFRS 16 es efectiva a partir del 1 de enero de 2019 y reemplazará toda la normatividad actual relacionadas con la contabilidad de arrendamientos.

Al 30 de junio de 2018, CEMEX ha finalizado el inventario de sus principales contratos de arrendamiento y otros contratos que puedan tener implícito el uso de un activo, incluyendo un análisis de las características principales de los mismos (tipos de activos, pagos comprometidos, fechas de vencimiento, cláusulas de renovación, etc.), y se encuentra finalizando la cuantificación de los ajustes necesarios para el apropiado reconocimiento de los activos por el “derecho-de-uso” y los correspondientes pasivos

financieros, considerando las excepciones incluidas en la norma, con el propósito de adoptar la IFRS 16 el 1 de enero de 2019 en forma retrospectiva, en la medida que sea practicable. Con base en su análisis preliminar a la fecha de reporte, CEMEX considera que al adoptar la IFRS 16; la mayoría de los arrendamientos operativos vigentes serían reconocidos en el estado de situación financiera, incrementando activos y pasivos, así como amortización e intereses, sin ningún efecto inicial significativo en los activos netos. CEMEX no espera ningún incumplimiento en sus obligaciones contractuales (restricciones financieras) por efectos de dicha adopción.

Swaps de Tasas de Interés

Durante junio 2018, CEMEX entro en contratos swaps de tasas de interés por US\$1,000 millones para cubrir los pagos de interés de préstamos bancarios existentes referenciados a tasas flotantes de los Estados Unidos. Con estos instrumentos, CEMEX pagará montos basados en una tasa fija de 3.05% y recibirá montos basados en la tasa 3M Libor de los Estados Unidos. Estos swaps de tasas de interés serán efectivos a partir de junio de 2019 y vencerán en junio de 2023. Estos swaps de tasas de interés no requieren liquidaciones en efectivo hasta el primer pago de intereses efectivo en septiembre 2019.

Operaciones Discontinuas, Otros Grupos de Activos para la Venta y Activos Mantenidos para la Venta

Operaciones Discontinuas

El 24 de mayo de 2018, a través de una de sus subsidiarias, CEMEX entró en acuerdos vinculantes con Votorantim Cimentos N/NE S.A. ("Votorantim") para la venta de las operaciones de la Compañía en Brasil, las cuales consisten en una terminal fluvial de distribución de cemento ubicada en Manaos, provincia de Amazonas, así como la licencia de operación. La transacción, la cual está sujeta a la autorización de las autoridades, se espera concluya durante el cuarto trimestre de 2018. El precio de venta es de aproximadamente \$30 millones sujeto a ajustes por capital de trabajo. Las operaciones de CEMEX en Brasil por los periodos de seis meses terminados al 30 de junio de 2018 y 2017 se presentan netas de impuestos al renglón de "Operaciones discontinuas". En adición, los activos y pasivos relacionados con las operaciones de CEMEX en Brasil se presentan como "Activos y pasivos mantenidos para la venta", dentro de activos circulantes y pasivos circulantes, respectivamente.

El 30 de junio de 2017, CEMEX anunció que, tras recibir la aprobación de los reguladores, una de sus subsidiarias en Estados Unidos cerró la venta de su negocio de materiales de construcción en el noroeste del Pacífico de los Estados Unidos, el cual consiste en operaciones de agregados, asfalto y concreto en Oregon y Washington a Cadman Materials, Inc., parte de Lehigh Hanson, Inc. y subsidiaria en Estados Unidos de HeidelbergCement Group, por aproximadamente 150 millones de dólares. Considerando la disposición completa de sus negocios en el noroeste del Pacífico, sus operaciones por el periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2017, incluidas en el estado de resultados comparativo fueron reclasificadas netas de impuestos al renglón de "Operaciones discontinuas".

El 28 de noviembre de 2016, CEMEX anunció que una de sus subsidiarias en los Estados Unidos firmó un acuerdo definitivo con Quikrete Holdings, Inc. ("Quikrete") para la venta de su División de Tubos de Concreto Reforzados (la "División de Tubos de Concreto") en dicho país por aproximadamente US\$500 millones más US\$40 millones adicionales como consideración contingente sujeta a desempeño futuro. El 31 de enero de 2017, después del cumplimiento satisfactorio de ciertas condiciones precedentes incluyendo la aprobación de las autoridades, CEMEX anunció el cierre de la venta a Quikrete en acuerdo con las condiciones de precio acordadas. Considerando la disposición de la División de Tubos de Concreto completa, sus operaciones por el periodo de un mes terminado el 31 de enero de 2017, incluidas en el estado de resultados comparativo

fueron reclasificadas netas de impuestos al renglón de "Operaciones discontinuas". CEMEX determinó una ganancia neta en venta de estos activos por aproximadamente US\$148, reconocida durante enero de 2017 como parte de las operaciones discontinuas, la cual incluyó la distribución proporcional de aproximadamente US\$260 millones de crédito mercantil.

La siguiente tabla presenta información combinada condensada del estado de resultados de las operaciones discontinuas de CEMEX principalmente: a) el segmento operativo de Brasil por los periodos de seis meses terminados al 30 de junio de 2018 y 2017; b) la División de Tubos de Concreto por el periodo de un mes terminado el 31 de enero de 2017; y c) el negocio de materiales de construcción en el noroeste del Pacífico de los Estados Unidos por el periodo de seis meses terminando el 30 de junio de 2017:

ESTADO DE RESULTADOS (Millones de pesos)	Ene-Jun		Segundo Trimestre	
	2018	2017	2018	2017
Ventas	337	1,869	167	757
Costos y gastos de operación	(329)	(1,870)	(161)	(723)
Otros gastos, neto	(1)	14	(0)	17
Resultado financiero neto y	(2)	3	(3)	4
Utilidad antes de impuestos	5	16	2	55
Impuestos a la utilidad	(4)	(1)	(2)	(1)
Utilidad (pérdida) neta	1	15	1	55
Utilidad neta no controladora	-	-	-	-
Utilidad neta controladora	1	1	1	55
Resultado neto en venta	-	3,526	-	446
Operaciones discontinuas	1	3,527	1	501

Otros Grupos de Activos para la Venta

Otros grupos de activos para la venta no representan la desincorporación de un sector o línea de negocio completa y, debido a las actividades continuas remanentes y el tamaño relativo, no se consideran como operaciones discontinuas y fueron consolidados por CEMEX renglón por renglón en los estados de resultados hasta su fecha de venta. Los principales grupos de activos son los siguientes:

El 12 de septiembre de 2016, CEMEX anunció que una de sus subsidiarias en los Estados Unidos firmó un acuerdo definitivo con Eagle Materials, Inc. ("Eagle Materials") para la venta de su planta de cemento en Fairborn, Ohio y su terminal de cemento en Columbus, Ohio por aproximadamente US\$400 millones. La planta de Fairborn tiene una capacidad de producción anual de 730 mil toneladas. El 10 de febrero de 2017, CEMEX anunció que dicha subsidiaria cerró la venta de estos activos. El estado de resultados comparativo de CEMEX por el periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2017, incluyen las operaciones de la planta de cemento en Fairborn y la terminal en Columbus, consolidadas renglón por renglón, por el periodo del 1 de enero hasta su venta el 10 de febrero de 2017. CEMEX determinó una ganancia neta en venta de estos activos por aproximadamente US\$188 millones, reconocida durante febrero de 2017 como parte de Otros gastos, neto, la cual incluyó la distribución proporcional de aproximadamente US\$211 millones de crédito mercantil.

La siguiente tabla presenta información selecta combinada del estado de resultados de los activos netos vendidos a Eagle Materials por el periodo en 2017 hasta su venta el 10 de febrero:

INFORMACIÓN SELECTA (Millones de pesos)	Ene-Jun		Segundo Trimestre	
	2018	2017	2018	2017
Ventas	-	86	-	-
Costos y gastos de operación	-	(71)	-	-
Utilidad de operación antes de otros gastos, neto	-	15	-	-

Metodología de conversión, consolidación y presentación de resultados

De acuerdo con IFRS, a partir del 1 de enero de 2008, CEMEX convierte los estados financieros de subsidiarias en el extranjero utilizando los tipos de cambio a la fecha de reporte para las cuentas del balance general, y los tipos de cambio de cada mes para las cuentas del estado de resultados. CEMEX reporta sus resultados consolidados en pesos mexicanos.

Para conveniencia del lector, a partir del 30 de junio de 2008 las cantidades en dólares de los estados financieros consolidados se determinaron convirtiendo los montos en pesos nominales al cierre de cada trimestre utilizando el tipo de cambio promedio peso / dólar para cada trimestre. Los tipos de cambio utilizados para convertir los resultados del tercer trimestre de 2017 y del tercer trimestre de 2016 fueron de 17.98 y 18.98 pesos por dólar, respectivamente.

Las cantidades por país son presentadas en dólares para conveniencia del lector. Las cantidades en dólares para México, al 30 de septiembre de 2017 y al 30 de septiembre de 2016 pueden ser reconvertidas a su moneda local multiplicando las cantidades en dólares por los tipos de cambio promedio correspondientes para 2017 y 2016 mostrados en la tabla presentada abajo.

Integración de regiones

La región *Centro, Sudamérica y el Caribe* incluye las operaciones de CEMEX en Argentina, Bahamas, Brasil, Colombia, Costa Rica, República Dominicana, El Salvador, Guatemala, Haití, Jamaica, Trinidad & Tobago, Barbados, Nicaragua, Panamá, Perú y Puerto Rico, así como nuestras operaciones de trading en el Caribe.

La región de *Europa* incluye las operaciones en España, Croacia, República Checa, Francia, Alemania, Letonia, Polonia, y el Reino Unido, así como operaciones de trading en varios países nórdicos.

La región de *Asia, Medio Oriente y África* incluye las operaciones en Egipto, Emiratos Árabes Unidos, Israel y Filipinas.

Definiciones

Capital de trabajo equivale a cuentas por cobrar operativas (incluyendo otros activos circulantes recibidos como pago en especie) más inventarios históricos menos cuentas por pagar operativas.

Deuda neta equivale a la deuda total (deuda total más bonos convertibles y arrendamientos financieros) menos efectivo e inversiones temporales.

Flujo de operación equivale al resultado de operación antes de otros gastos, neto, más depreciación y amortización operativa.

Flujo de efectivo libre se calcula como flujo de operación menos gasto por interés neto, inversiones en activo fijo de mantenimiento y estratégicas,

cambio en capital de trabajo, impuestos pagados, y otras partidas en efectivo (otros gastos netos menos venta de activos no operativos obsoletos y/o sustancialmente depreciados el pago de cupones de nuestros instrumentos perpetuos).

IFRS Normas Internacionales de Información Financiera, tal como las emite el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB").

Inversiones en activo fijo estratégico inversiones realizadas con el propósito de incrementar la rentabilidad de la compañía. Estas inversiones incluyen activo fijo de expansión, las cuales están diseñadas para mejorar la rentabilidad de la empresa por medio de incremento de capacidad, así como inversiones en activo fijo para mejorar el margen de operación, las cuales se enfocan a la reducción de costos.

Inversiones en activo fijo de mantenimiento inversiones llevadas a cabo con el propósito de asegurar la continuidad operativa de la compañía. Estas incluyen inversiones en activo fijo, las cuales se requieren para reemplazar activos obsoletos o mantener los niveles actuales de operación, así como inversiones en activo fijo, las cuales se requieren para cumplir con regulaciones gubernamentales o políticas de la empresa.

pp equivale a puntos porcentuales

precios todas las referencias a iniciativas de precios, incremento de precios o disminuciones se refieren a nuestros precios para nuestros productos.

% var porcentaje de variación

% var comparable porcentaje de variación comparable ajustado por inversiones/desinversiones y fluctuaciones cambiarias.

Utilidad por CPO

Para el cálculo de utilidad por CPO, el número promedio de CPOs utilizado fue de 15,379 millones para el tercer trimestre de 2017; 15,089 millones para los primeros nueve meses del 2017; 14,897 millones para el tercer trimestre de 2016 y 14,857 millones para los primeros nueve meses del 2016.

De acuerdo a la Norma Internacional de Contabilidad 33 (IAS 33) Utilidad por acción, el promedio ponderado de acciones en circulación se determinó considerando el número de días dentro del periodo contable en que estuvieron en circulación las acciones, incluyendo las que se derivaron de eventos corporativos que modificaron la estructura de capital durante el periodo, tales como aumento en el número de acciones que integran el capital social por oferta pública y dividendos en acciones o capitalización de utilidades acumuladas así como las acciones potencialmente dilutivas (derivadas de opciones de compra, opciones restringidas de compra y las acciones del bono convertible mandatorio). Las acciones emitidas como resultado de dividendos en acciones, capitalización de utilidades y acciones dilutivas son consideradas como si se hubieran emitido al principio del periodo.

Tipos de cambio	Enero - Junio		Segundo Trimestre		Segundo Trimestre	
	2018 Promedio	2017 Promedio	2018 Promedio	2017 Promedio	2018 Fin de periodo	2017 Fin de periodo
Peso	19.05	19.21	19.51	18.53	19.92	18.14
Euro	0.8291	0.9177	0.8459	0.8964	0.8561	0.8755
Libra Esterlina	0.7292	0.7872	0.7452	0.7734	0.7573	0.7676

Datos en unidades de moneda local por dólar americano.



2018

Resultados del Segundo Trimestre

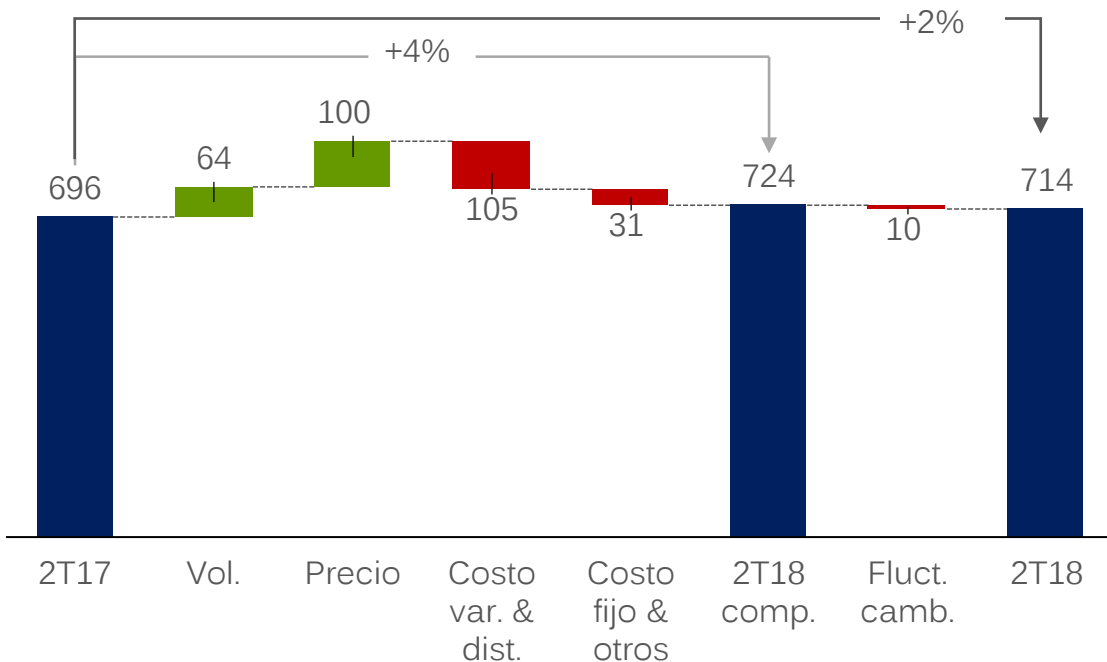
Esta presentación contiene declaraciones sobre el futuro dentro del contexto de las leyes bursátiles federales de los Estados Unidos de América. CEMEX, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias directas e indirectas ("CEMEX") tienen la intención, pero no se limitan a, que estas declaraciones sobre el futuro sean cubiertas por las disposiciones de protección legal para declaraciones sobre el futuro contempladas en las leyes bursátiles federales de los Estados Unidos de América. En algunos casos, estas declaraciones pueden ser identificadas por el uso de palabras referentes al futuro tales como "podría," "debería," "podrá," "anticipar," "estimar," "esperar," "planear," "creer," "predecir," "posible" y "pretender" u otras palabras similares. Estas declaraciones sobre el futuro, en particular en el caso del nuevo plan de CEMEX, "Un CEMEX Más Fuerte", reflejan las expectativas y proyecciones actuales de CEMEX sobre los eventos futuros basándonos en nuestro conocimiento de los hechos y circunstancias presentes y supuestos sobre eventos futuros, así como los actuales planes de CEMEX basados en dichos hechos y circunstancias. Estas declaraciones incluyen necesariamente riesgos e incertidumbres que pudieran causar que los resultados actuales difieran significativamente de las expectativas de CEMEX. Algunos de estos riesgos, incertidumbres y otros factores importantes que pudieran causar que estos resultados difieran, o que de alguna forma pudieran tener un impacto sobre CEMEX o las subsidiarias de CEMEX, incluyen, pero no se limitan a, la actividad cíclica del sector de la construcción; la exposición de CEMEX a otros sectores que tienen un impacto sobre el negocio de CEMEX, tales como el sector de energía; competencia; las condiciones generales políticas, económicas y de negocio en los mercados en los cuales CEMEX opera o que afectan a nuestras operaciones y cualquier desarrollo económico, político o social significativo en esos mercados, incluyendo cualquier nacionalización o privatización de cualesquiera activos u operaciones; el ambiente regulatorio, incluyendo normas y reglamentos relacionados con el medio ambiente, impuestos, competencia económica y adquisiciones; la capacidad de CEMEX para satisfacer sus obligaciones bajo sus contratos de deuda materiales, las actas de emisión que gobiernan las notas preferentes garantizadas y otros instrumentos de deuda de CEMEX; el impacto de la calificación de la deuda de CEMEX por debajo del grado de inversión en nuestro costo de capital; la capacidad de CEMEX para completar ventas de activos, integrar en su totalidad a negocios recientemente adquiridos, alcanzar ahorros en costos de las iniciativas de CEMEX para la reducción de costos e implementar las iniciativas globales de CEMEX para precios para los productos de CEMEX, incluyendo el plan de CEMEX "Un CEMEX Más Fuerte"; la dependencia en aumento de infraestructura de tecnología de la información para las operaciones de CEMEX, ventas en general, facturación de ventas, abasto, estados financieros y otros procesos que pueden afectar en forma adversa las operaciones de CEMEX en caso de que la infraestructura no llegase a funcionar como se espera, experimente dificultades técnicas o esté sujeta a ciberataques; condiciones climáticas; barreras comerciales, incluidos aranceles o impuestos a la importación y cambios en las políticas comerciales existentes o cambios a los acuerdos de libre comercio o retiros de los mismos, incluido el TLCAN, del cual México es parte y que actualmente se encuentra en renegociación; actividades terroristas y de la delincuencia organizada, así como eventos geopolíticos; desastres naturales y otros eventos imprevistos; y otros riesgos e incertidumbres descritos en los documentos disponibles públicamente de CEMEX. Se recomienda a los lectores que lean este documento y consideren cuidadosamente los riesgos, incertidumbres y otros factores que afectan el negocio de CEMEX. La información contenida en esta presentación está sujeta a cambios sin previo aviso, y CEMEX no está obligada a publicar actualizaciones o a revisar las declaraciones sobre actos futuros. El plan de CEMEX "Un CEMEX Más Fuerte" está diseñado con base en las actuales creencias y expectativas de CEMEX. Los lectores deberán revisar reportes futuros presentados por CEMEX ante la Comisión de Valores de los Estados Unidos de América, la Bolsa Mexicana de Valores y la Comisión Nacional Bancaria y de Valores de México. A menos que lo indique el contexto, todas las referencias a iniciativas de precios, incremento de precios o disminuciones se refieren a precios de CEMEX para productos de CEMEX.

A MENOS QUE SE INDIQUE LO CONTRARIO, TODOS LOS NÚMEROS EN ESTE DOCUMENTO SE PRESENTAN EN DÓLARES Y ESTÁN BASADOS EN LOS ESTADOS FINANCIEROS CONFORME A LAS NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA, SEGÚN CORRESPONDA

2T18: primer trimestre desde 4T16 con incremento tanto en EBITDA reportado como en términos comparables



Variación de EBITDA



Volúmenes consolidados de cemento, concreto y agregados incrementaron 4%, 5% y 2%, respectivamente, en términos comparables

Mayores precios consolidados durante el trimestre para nuestros tres productos principales respecto al mismo periodo del año anterior; los precios en moneda local de cemento, concreto y agregados incrementaron 3%, 3% y 4%, respectivamente, comparados con los niveles de 2T17

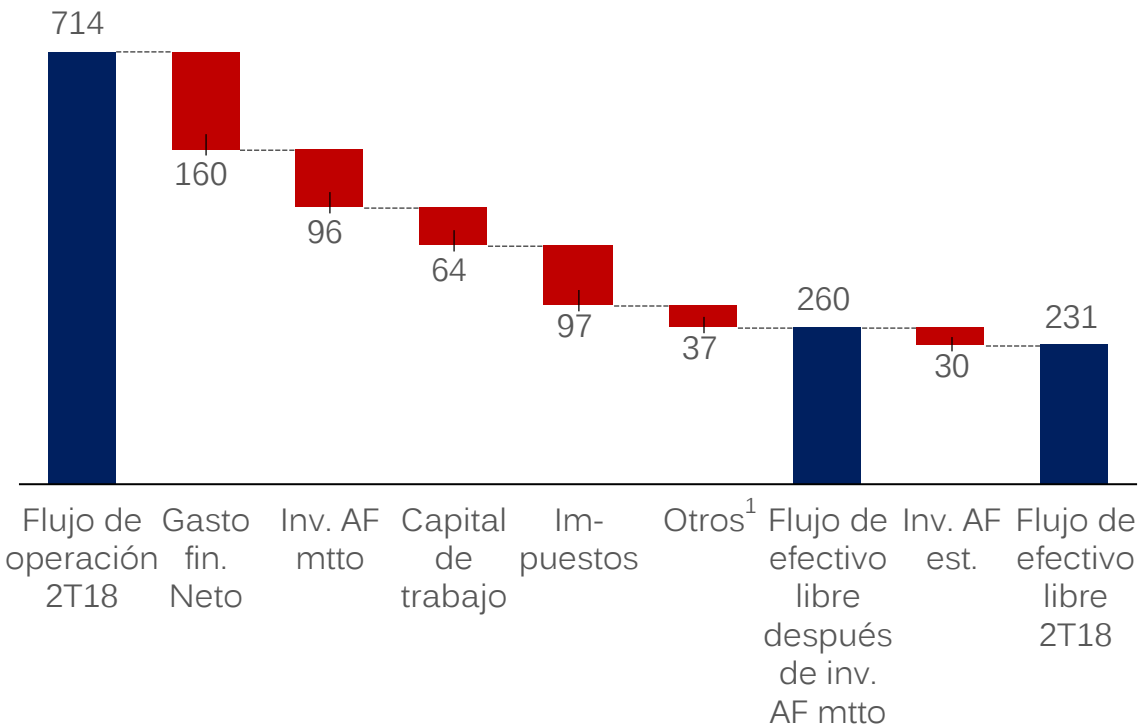
Ventas netas y EBITDA incrementaron 7% y 4%, respectivamente, en términos comparables

Durante 2T18, el margen de EBITDA disminuyó en 0.7pp

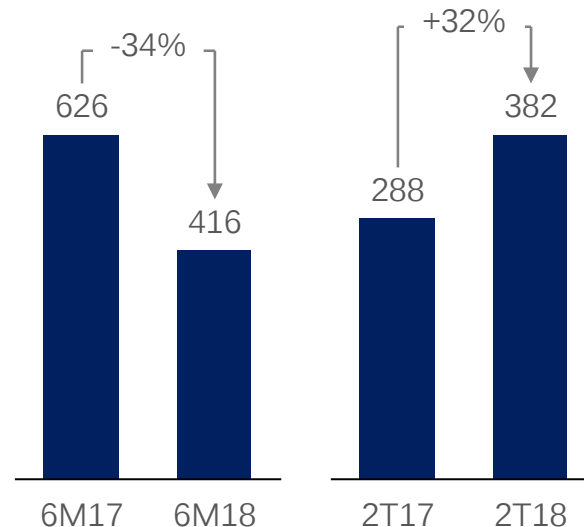
Incremento de 32% en la utilidad neta durante el trimestre



Flujo de efectivo libre



Utilidad neta de la participación controladora



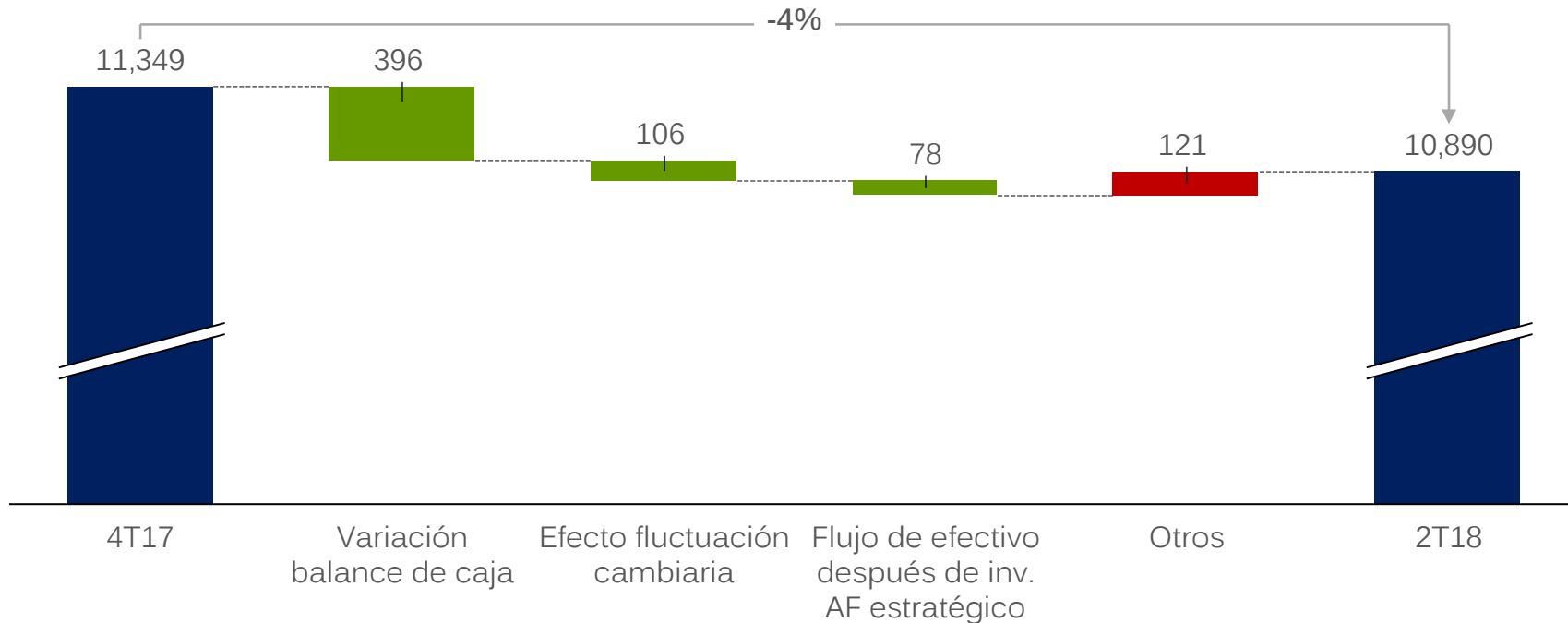
Millones de dólares US

¹ Incluye otros gastos más flujo de efectivo libre de operaciones discontinuas

La deuda total más perpetuos disminuyó US\$459 millones durante los primeros seis meses del año



Variación deuda total más perpetuos



Segundo Trimestre 2018

- Resultados por región



Piscinas terapéuticas para escuela La Esperanza, Puerto Rico

	6M18	6M17	% var	% var comp	2T18	2T17	% var	% var comp
Ventas Netas	1,669	1,533	9%	8%	867	810	7%	13%
Flujo de Oper.	610	567	7%	7%	311	302	3%	8%
% ventas netas	36.5%	37.0%	(0.5pp)		35.8%	37.3%	(1.5pp)	

Millones de dólares US

		6M18 vs. 6M17	2T18 vs. 2T17	2T18 vs. 1T18
Volumen	Cemento	(0%)	3%	11%
	Concreto	10%	15%	11%
	Agregados	11%	14%	11%

		6M18 vs. 6M17	2T18 vs. 2T17	2T18 vs. 1T18
Precio (ML)	Cemento	4%	3%	1%
	Concreto	9%	9%	1%
	Agregados	7%	8%	2%

Los volúmenes trimestrales de cemento gris doméstico, concreto y agregados incrementaron 3%, 15% y 14%, respectivamente, reflejando actividad favorable en los sectores de vivienda formal e industrial y comercial

Incremento secuencial en precios para nuestros tres productos principales durante el trimestre

El **sector residencial formal** permanece como el principal impulsor de consumo de cemento, apoyado por el crecimiento en permisos e inicios de vivienda durante el primer semestre

El **sector industrial y comercial** refleja dinamismo en proyectos turísticos e industriales

El **sector autoconstrucción** moderó su crecimiento, pero sigue apoyado por el desempeño en creación de empleo, salarios reales y remesas

Estados Unidos



	6M18	6M17	% var	% var comp	2T18	2T17	% var	% var comp
Ventas Netas	1,844	1,731	7%	8%	989	916	8%	9%
Flujo de Oper.	298	287	4%	5%	189	170	11%	11%
% ventas netas	16.2%	16.6%	(0.4pp)		19.1%	18.6%	0.5pp	

Millones de dólares US

		6M18 vs. 6M17	2T18 vs. 2T17	2T18 vs. 1T18
Volumen	Cemento	7%	9%	17%
	Concreto	8%	8%	12%
	Agregados	2%	(1%)	10%

		6M18 vs. 6M17	2T18 vs. 2T17	2T18 vs. 1T18
Precio (ML)	Cemento	3%	3%	3%
	Concreto	2%	3%	(0%)
	Agregados	5%	6%	0%

El margen de EBITDA incrementó en 0.5 puntos porcentuales, mitigado por incrementos en costos de transporte, mayores importaciones y el efecto de reducción de inventarios para satisfacer la fuerte demanda

Los volúmenes de cemento aumentaron 9% durante el trimestre, apoyados por condiciones de demanda favorables además de mejores condiciones climáticas con respecto al trimestre anterior

Los precios de cemento, concreto y agregados incrementaron 3%, 3% y 6%, respectivamente, durante el trimestre en comparación al mismo periodo del año anterior

La actividad residencial continuó impulsando la demanda durante el trimestre; los inicios de vivienda incrementaron 8% con respecto al mismo periodo del año anterior

En el sector industrial y comercial, el gasto en construcción incrementó 3% durante los primeros cinco meses del año, impulsado por alojamiento y actividad comercial

Centro, Sudamérica y el Caribe



	6M18	6M17	% var	% var comp	2T18	2T17	% var	% var comp
Ventas Netas	916	942	(3%)	(3%)	461	470	(2%)	0%
Flujo de Oper.	214	254	(16%)	(17%)	110	120	(9%)	(9%)
% ventas netas	23.4%	27.0%	(3.6pp)		23.7%	25.6%	(1.9pp)	

Millones de dólares US

		6M18 vs. 6M17	2T18 vs. 2T17	2T18 vs. 1T18
Volumen	Cemento	(2%)	(2%)	4%
	Concreto	(13%)	(14%)	(6%)
	Agregados	(9%)	(12%)	(5%)

		6M18 vs. 6M17	2T18 vs. 2T17	2T18 vs. 1T18
Precio (ML)	Cemento	2%	3%	0%
	Concreto	(2%)	(3%)	(2%)
	Agregados	(4%)	(2%)	1%

Precio promedio en moneda local ponderado por volumen

En términos comparables, **los volúmenes regionales de cemento disminuyeron 2%, mientras que los precios incrementaron 3%**, durante el trimestre con respecto al mismo periodo del año anterior

En **Colombia**, los volúmenes de cemento disminuyeron en 9% durante el trimestre y 10% durante los primeros seis meses del año

En **Panamá**, nuestros volúmenes de cemento y concreto disminuyeron 26% y 36%, respectivamente, durante el trimestre, debido principalmente a 30 días de huelga de trabajadores de la construcción; durante los primeros seis meses del 2018, nuestros volúmenes de cemento y concreto disminuyeron en 22% y 23%, respectivamente

	6M18	6M17	% var	% var comp.	2T18	2T17	% var	% var comp.
Ventas Netas	1,851	1,666	11%	1%	1,040	934	11%	6%
Flujo de Oper.	140	139	0%	(9%)	121	109	11%	5%
% ventas netas	7.5%	8.4%	(0.9pp)		11.7%	11.7%	0.0pp	

Millones de dólares US

		6M18 vs. 6M17	2T18 vs. 2T17	2T18 vs. 1T18
Volumen	Cemento	2%	5%	48%
	Concreto	(3%)	4%	38%
	Agregados	(4%)	1%	39%

		6M18 vs. 6M17	2T18 vs. 2T17	2T18 vs. 1T18
Precio (ML)	Cemento	1%	2%	(1%)
	Concreto	3%	2%	(3%)
	Agregados	3%	4%	(3%)

Precio promedio en moneda local ponderado por volumen

Incremento en **volúmenes y precios trimestrales regionales para nuestros tres productos principales**; los precios de cemento incrementaron secuencialmente en el Reino Unido, Alemania, Polonia, Letonia, República Checa y Croacia

En el **Reino Unido**, nuestros volúmenes de cemento y concreto disminuyeron 3% y 1%, respectivamente, y los volúmenes de agregados incrementaron 2%; los sectores residencial e infraestructura impulsaron la demanda en 2T18

En **España**, los volúmenes de cemento, concreto y agregados incrementaron 7%, 36% y 26%, respectivamente, reflejando una demanda favorable de los sectores residencial e industrial y comercial

En **Alemania**, los volúmenes de cemento y agregados incrementaron 5% y 4%, respectivamente, durante 2T18, impulsado principalmente por los sectores residencial e infraestructura

En **Polonia**, los volúmenes de cemento, concreto y agregados incrementaron 17%, 17% y 3%, respectivamente, durante el trimestre debido a un sólido sector residencial y nuestra participación en grandes proyectos de infraestructura

Asia, Medio Oriente y África



	6M18	6M17	% var	% var comp	2T18	2T17	% var	% var comp
Ventas Netas	728	653	11%	12%	353	327	8%	10%
Flujo de Oper.	114	113	1%	1%	52	49	6%	8%
% ventas netas	15.7%	17.3%	(1.6pp)		14.8%	15.0%	(0.2pp)	

Millones de dólares US

		6M18 vs. 6M17	2T18 vs. 2T17	2T18 vs. 1T18
Volumen	Cemento	13%	6%	(1%)
	Concreto	3%	2%	(10%)
	Agregados	1%	4%	(2%)

		6M18 vs. 6M17	2T18 vs. 2T17	2T18 vs. 1T18
Precio (ML)	Cemento	3%	6%	2%
	Concreto	5%	7%	1%
	Agregados	3%	3%	(0%)

Precio promedio en moneda local ponderado por volumen

Incremento en volúmenes regionales de nuestros tres productos principales durante tanto el trimestre como los primeros seis meses del año; **los volúmenes de cemento crecieron** en un dígito alto en Filipinas y Egipto durante 2T18

Incremento secuencial en precios regionales en cemento y concreto, en moneda local

En **Filipinas**, los volúmenes de cemento gris doméstico incrementaron 8% durante el trimestre respecto al mismo periodo del año anterior, apoyados por los sectores infraestructura y residencial; los precios de cemento incrementaron 3% de forma secuencial en moneda local

En **Egipto**, los volúmenes trimestrales de cemento gris doméstico incrementaron 7% durante 2T18 reflejando mayores despachos de cemento al Bajo Egipto; los precios de cemento en moneda local incrementaron 21% respecto al mismo periodo del año anterior

Segundo Trimestre 2018

- Resultados 2T18



EBITDA, costo de ventas y gastos de operación



	Enero - Junio				Segundo Trimestre			
	2018	2017	% var	% var comp	2018	2017	% var	% var comp
Ventas netas	7,185	6,687	7%	5%	3,805	3,568	7%	7%
Flujo de operación	1,252	1,249	0%	0%	714	696	2%	4%
% de ventas netas	17.4%	18.7%	(1.3pp)		18.8%	19.5%	(0.7pp)	
Costo de ventas	4,776	4,440	(8%)		2,474	2,324	(6%)	
% de ventas netas	66.5%	66.4%	(0.1pp)		65.0%	65.1%	0.1pp	
Gastos de operación	1,569	1,422	(10%)		827	765	(8%)	
% de ventas netas	21.8%	21.3%	(0.5pp)		21.7%	21.4%	(0.3pp)	

Millones de dólares US

El **EBITDA** durante 2T18 incrementó 4% en términos comparables, debido principalmente por mayores contribuciones en México, Estados Unidos y las regiones de Europa y Asia, Medio Oriente y África

El **costo de ventas**, como porcentaje de ventas netas, disminuyó 0.1pp durante el trimestre, impulsado principalmente por diferencias en fecha de realizaciones de mantenimientos

Los **gastos de operación**, como porcentaje de ventas netas, aumentaron en 0.3pp durante el trimestre principalmente impulsados por mayores gastos de distribución

Flujo de efectivo libre

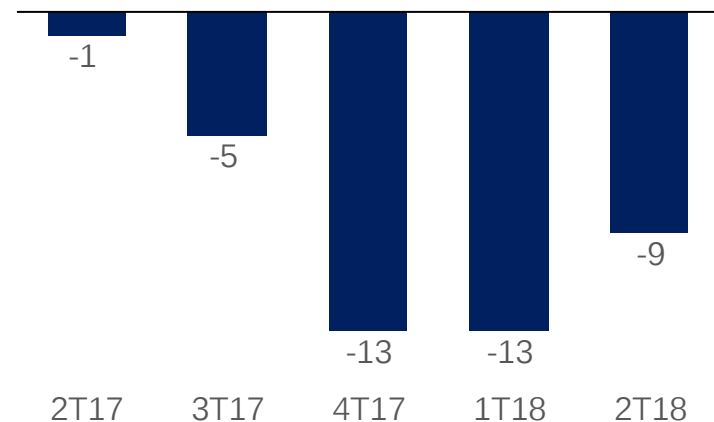


	Enero - Junio			Segundo Trimestre		
	2018	2017	% var	2018	2017	% var
Flujo de operación	1,252	1,249	0%	714	696	2%
- Gasto financiero neto	332	438		160	213	
- Inversiones en activo fijo de mantenimiento	174	156		96	99	
- Inversiones en capital de trabajo	417	298		64	(90)	
- Impuestos	148	162		97	115	
- Otros gastos	64	21		38	9	
- Flujo de efectivo libre de operaciones discontinuas	(1)	(8)		(0)	(4)	
Flujo de efectivo libre después de inv AF mto	117	183	(36%)	260	353	(26%)
- Inversiones en activo fijo estratégicas	39	57		30	29	
Flujo de efectivo libre	78	126	(38%)	231	324	(29%)

Millones de dólares US

Los **días de capital de trabajo promedio** durante 2T18 **disminuyeron a 9 días negativos**, con respecto a 1 día negativo en 2T17

Días de capital de trabajo promedio



Otras cuentas del estado de resultados durante 2T18



Otros gastos, neto, por US\$36 millones incluye principalmente deterioro de activos y gastos por indemnización

Ganancia en instrumentos financieros por US\$25 millones como resultado principalmente de derivados relacionados a las acciones de GCC

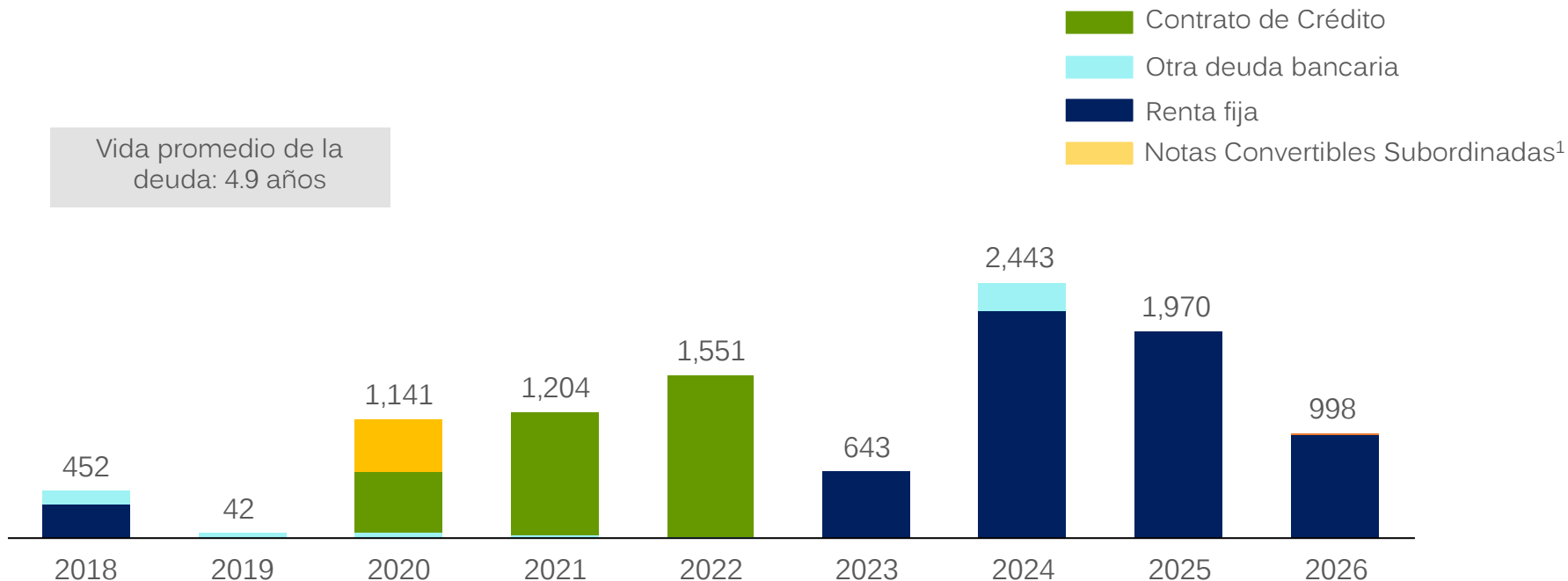
Pérdida cambiaria por US\$102 millones principalmente por fluctuaciones del peso mexicano frente al dólar, mitigada por las fluctuaciones del euro y el peso colombiano frente al dólar

Utilidad neta de la participación controladora por US\$382 millones en 2T18 comparada con una utilidad de US\$288 millones en 2T17, refleja principalmente mayores resultados de operación antes de otros gastos, neto, menores gastos financieros, mayores resultados por instrumentos financieros y una mayor ganancia por fluctuación cambiaria, mitigados por mayores otros gastos, neto, mayores impuestos a la utilidad y una variación negativa en operaciones discontinuas en Estados Unidos

Perfil de vencimiento de deuda consolidada



Deuda total excluyendo notas perpetuas al 30 de junio de 2018: US\$10,444 millones



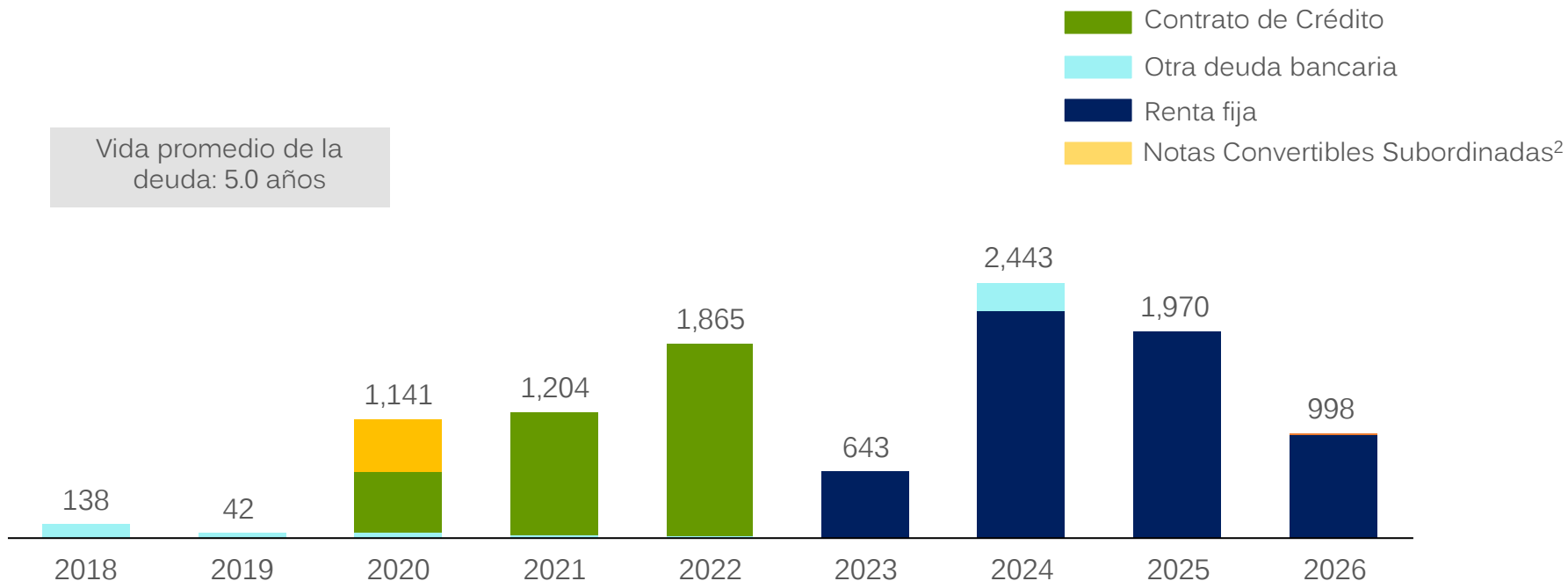
Millones de dólares US

¹ Las notas convertibles subordinadas incluyen solamente el componente de deuda de US\$511 millones; el monto total del nocal es aproximadamente US\$521 millones

Perfil de vencimiento de deuda consolidada – pro forma¹



Deuda total excluyendo notas perpetuas al 30 de junio de 2018: US\$10,444 millones



Millones de dólares US

1 Proforma refleja el pago el día 16 de julio del 2018 de del bono de tasa flotante con vencimiento en octubre 2018, tomando US\$313 millones del Crédito Revolvente con vencimiento en el 2022

2 Las notas convertibles subordinadas incluyen solamente el componente de deuda de US\$511 millones; el monto total del nocal es aproximadamente US\$521 millones

Segundo Trimestre 2018

- Estimados 2018



Estimados 2018



Volúmenes consolidados	Cemento:	2% a 3%
	Concreto:	3% a 4%
	Agregados:	1% a 2%

Costo de energía, por tonelada de cemento producida	Aumento de alrededor de 6%
---	----------------------------

Inversiones en activo fijo	US\$550 millones	Mantenimiento
	US\$250 millones	Estratégico
	US\$800 millones	Totales

Inversión en capital de trabajo	US\$0 millones
---------------------------------	----------------

Impuestos pagados	US\$250 a US\$300 millones
-------------------	----------------------------

Costo de deuda ¹	Reducción de alrededor de US\$125 millones
-----------------------------	--

¹ Incluyendo notas perpetuas y obligaciones convertibles

Un CEMEX Más Fuerte



Torre Reforma, México

Optimizar nuestro portafolio para el crecimiento

Acelerar el desapalancamiento de nuestro balance

Iniciar programa de retorno de capital



US\$1,500-2,000 millones en **venta de activos** al 2020

US\$150 millones en **iniciativas operativas/reducción de costos** al 2019

US\$3,500 millones en **reducción total de deuda** al 2020

Programa de dividendos en efectivo a partir del 2019; ~US\$150 millones en el primer año

Acelerando el logro de nuestras prioridades para maximizar el valor a nuestros accionistas

Modelo de Negocio Resiliente

Nuestras acciones a la fecha han beneficiado al negocio, pero nuestro **desapalancamiento debe hacerse a un ritmo más rápido**

Plan para incrementar la velocidad de ejecución de nuestras prioridades estratégicas

Consecuencia de una revisión exhaustiva del negocio por nuestro Consejo y alta dirección tomando en cuenta retroalimentación de nuestros accionistas

Persisten Factores Adversos

Incremento mayor a lo esperado en costos de energía, logística y mano de obra

Las tensiones de oferta-demanda, aunque han disminuido materialmente, persisten

Manejando activamente el negocio para el beneficio de nuestros accionistas

Compromiso aún mayor para optimizar nuestro portafolio hacia el crecimiento



US\$1,500–2,000 millones = Reposicionar el Portafolio de CEMEX
en venta de activos hacia un mayor crecimiento

Optimizar el portafolio global

Enfoque en mercados con el **mayor potencial de crecimiento a largo plazo**

Mantener los activos más adecuados para crecer dentro del portafolio de CEMEX

- Vender ciertos activos a terceros posicionados para crecerlos

Continuar el enfoque hacia un **portafolio balanceado y diversificado para fomentar un crecimiento rentable**

Historial comprobado de ventas de activos exitosas

Construir un modelo de negocio resiliente...pero aún hay más que hacer: Un CEMEX Más Fuerte

Además de vender activos, se estableció un plan para **obtener US\$150 millones** de ahorro en costos anualizados:

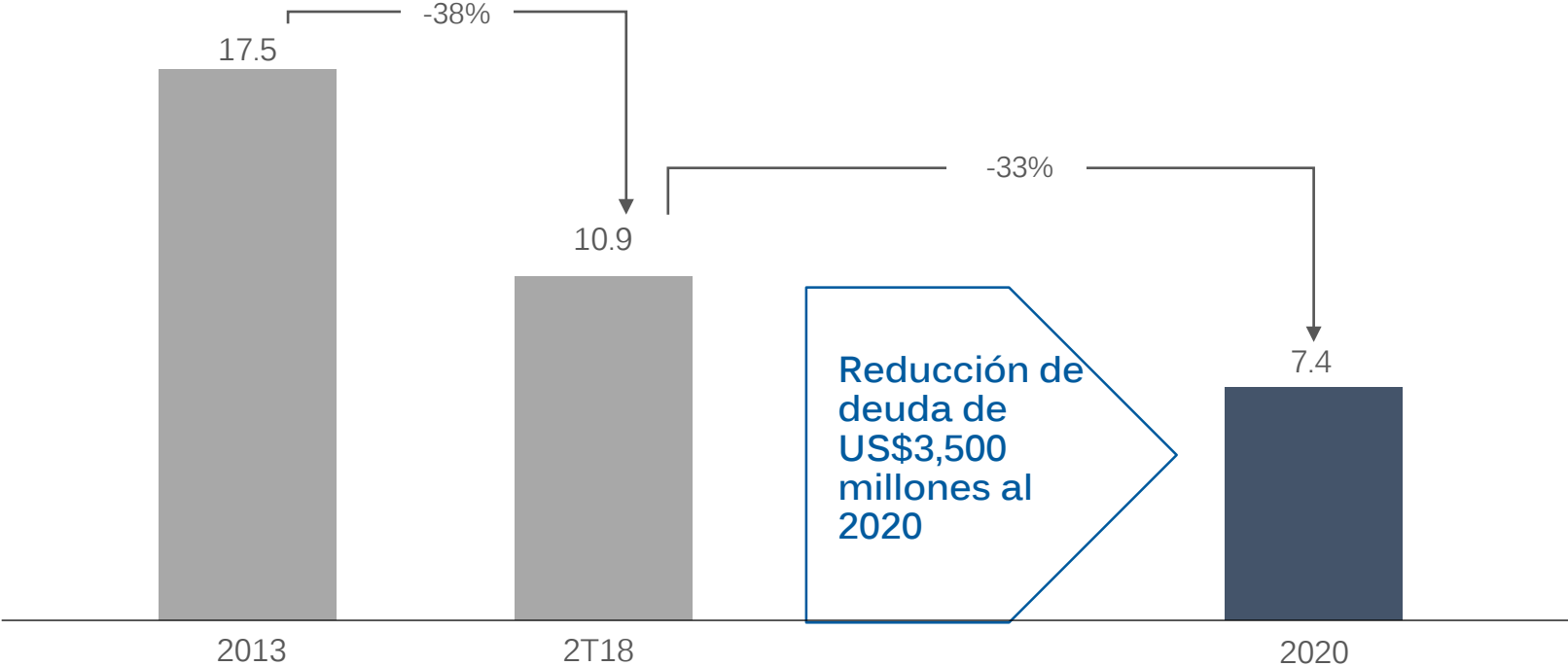
- **Extrayendo** eficiencias en gastos de venta y administración
- **Incrementando** el uso de combustibles alternos
- **Atendiendo mejor a nuestros clientes** a un menor costo
- **Optimizando** la producción y el modelo logístico de abastecimiento
- Mejorando el abastecimiento mediante **la implementación de nuevas estrategias de compra** de proveedores con menor costo

Optimizar operaciones actuales y maximizar márgenes

Reducción total de deuda de US\$3,500 millones al 2020



Deuda total más perpetuos



Acelerando de forma material nuestro camino hacia grado de inversión

Retorno de capital a nuestros accionistas – inicio de dividendo en efectivo



A partir del 2019, CEMEX pagará un **dividendo en efectivo**

- ~US\$150 millones en 2019; el monto en años subsecuentes se basará en el rendimiento del negocio
- Objetivo a mediano plazo de métricas de dividendos consistentes con pares del sector de materiales de construcción
- Sujeto a aprobación de accionistas

Recompra de acciones complementaria al pago de dividendos

- Dependiente de criterios definidos basados en la evaluación continua de necesidades de capital del negocio, valuación y condiciones generales del mercado

El programa de asignación de capital retorna efectivo a los accionistas

El logro acelerado de nuestras prioridades fundamenta el marco para nuestro crecimiento



Optimizar el Portafolio de CEMEX

US\$1,500-2,000 millones en venta de activos – **comenzando procesos de desinversión en la segunda mitad de 2018**

Rebalancear el portafolio de CEMEX **hacia mercados con crecimiento atractivo** mediante oportunidades de crecimiento orgánicas/inorgánicas y venta de activos

Impulsar el Crecimiento Orgánico y Maximizar Márgenes

Implementar US\$150 millones en **iniciativas operativas/ reducción de costos**

Priorizar el **desarrollo del negocio** y servicio al cliente (e.g. CEMEX Go)

Enfoque en el desarrollo de nuestros empleados y **mejora continua**

Mantener Evaluación Disciplinada de Oportunidades de Crecimiento Inorgánico

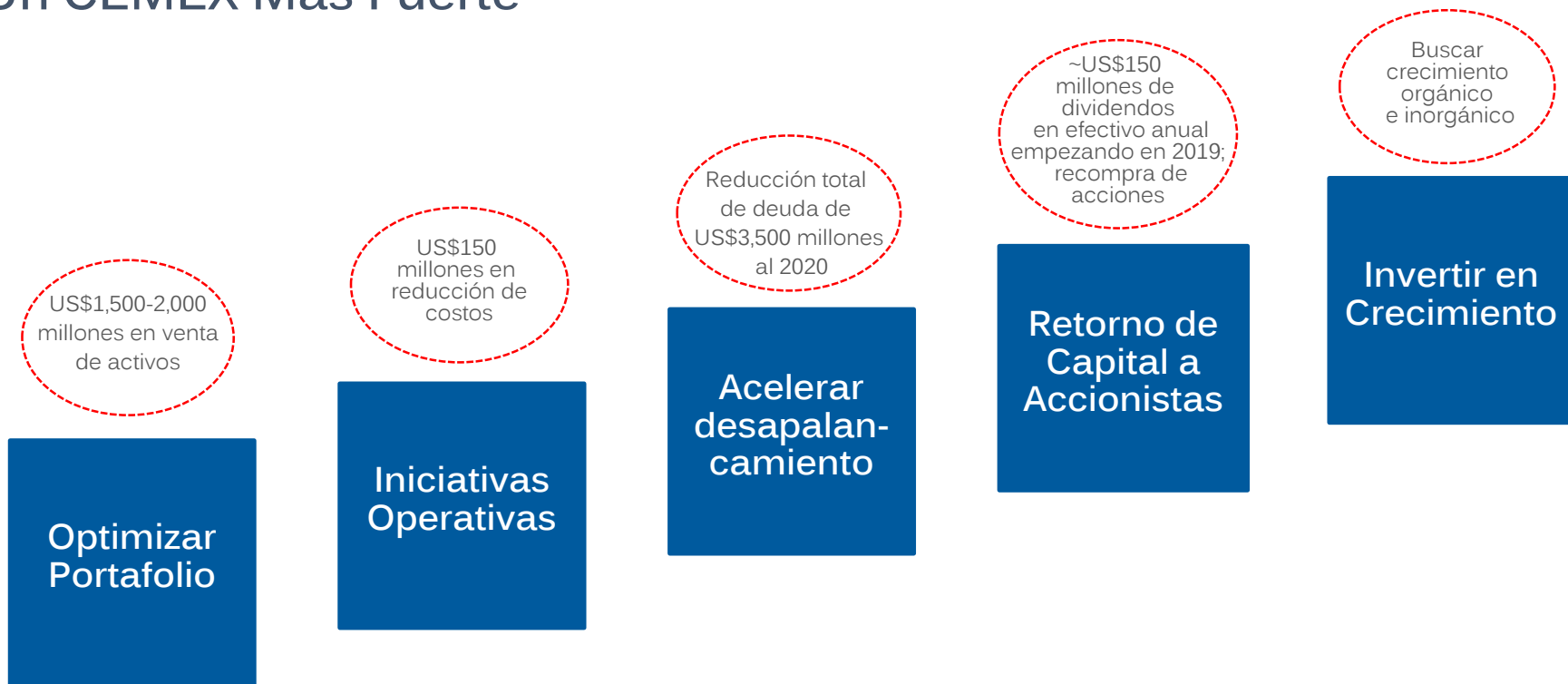
Continuar el enfoque hacia un **portafolio balanceado y diversificado para fomentar un crecimiento rentable**

Todas las **oportunidades** de crecimiento inorgánico **deben cumplir con nuestros criterios**

- **Enriquecer** nuestro portafolio, aumentar su diversificación y que sea fundamental para nuestra estrategia
- **Mantener** nuestro camino acelerado de desapalancamiento hacia grado de inversión
- ROCE¹ por encima de nuestro Costo Promedio de Capital Ponderado (WACC) ajustado por riesgo
- Contribución favorable a utilidad y flujo libre de efectivo por acción al segundo año
- **Potencial sinergias** importantes

Gestionando activamente el negocio para un camino más rápido hacia grado de inversión

Acelerando el calendario de nuestras prioridades – Un CEMEX Más Fuerte



Un líder más fuerte en la industria de materiales de construcción

Segundo Trimestre 2018

- Apéndice



Chase Center, Estados Unidos

Volúmenes y precios consolidados



		6M18 vs. 6M17	2T18 vs. 2T17	2T18 vs. 1T18
Cemento gris doméstico	Volumen (comp ¹)	3%	4%	14%
	Precio (USD)	3%	2%	(2%)
	Precio (comp ¹)	2%	3%	1%
Concreto	Volumen (comp ¹)	3%	5%	14%
	Precio (USD)	7%	4%	(3%)
	Precio (comp ¹)	3%	3%	(0%)
Agregados	Volumen (comp ¹)	0%	2%	18%
	Precio (USD)	7%	5%	(2%)
	Precio (comp ¹)	3%	4%	0%

¹ Variación en términos comparables para volúmenes ajustada por inversiones/desinversiones y, en el caso de precios, por fluctuaciones cambiarias

Volúmenes consolidados de cemento, concreto y agregados incrementaron 4%, 5% y 2%, respectivamente, e durante 2T18 respecto al mismo periodo del año anterior

Durante el trimestre, **volúmenes más altos de cemento, comparado con el mismo periodo del año anterior,** en México, Estados Unidos y las regiones de Europa y Asia, Medio Oriente y África

Incremento trimestral en nuestros precios consolidados para nuestros tres productos principales, comparado con el mismo periodo del año anterior

Información adicional de deuda y notas perpetuas



	Segundo Trimestre			Primer Trimestre
	2018	2017	% var	2018
Deuda Total ¹	10,444	11,483	(9%)	10,902
Corto Plazo	5%	5%		4%
Largo Plazo	95%	95%		96%
Notas perpetuas	446	444	0%	450
Deuda Total más notas perpetuas:	10,890	11,927	(9%)	11,352
Efectivo y equivalentes	308	418	(26%)	311
Deuda neta más notas perpetuas	10,582	11,509	(8%)	11,041
Deuda Fondeada Consolidada ² (DFC)	10,219	10,827	(6%)	10,802
DFC ² / Flujo de operación ³	3.96	4.04		4.22
Cobertura de intereses ^{3,4}	4.13	3.39		3.85

Millones de dólares US

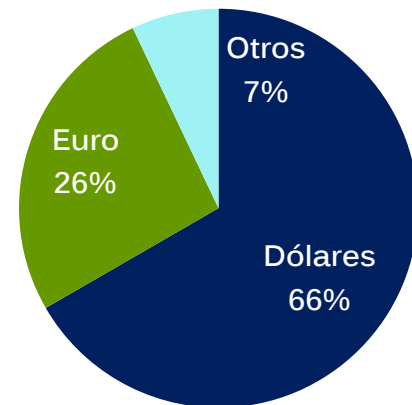
1 Incluye notas convertibles subordinadas y arrendamientos financieros, de acuerdo a las NIIFs (IFRS por sus siglas en inglés)

2 Deuda fondeada de acuerdo con nuestras obligaciones bajo el Contrato de Crédito 2017

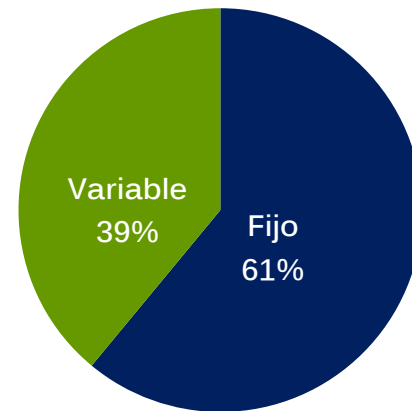
3 Flujo de operación calculado de acuerdo a las NIIFs (IFRS por sus siglas en inglés)

4 Gasto de interés de acuerdo con nuestras obligaciones bajo el Contrato de Crédito 2017

Denominación de moneda



Tasa de interés



Información adicional de deuda

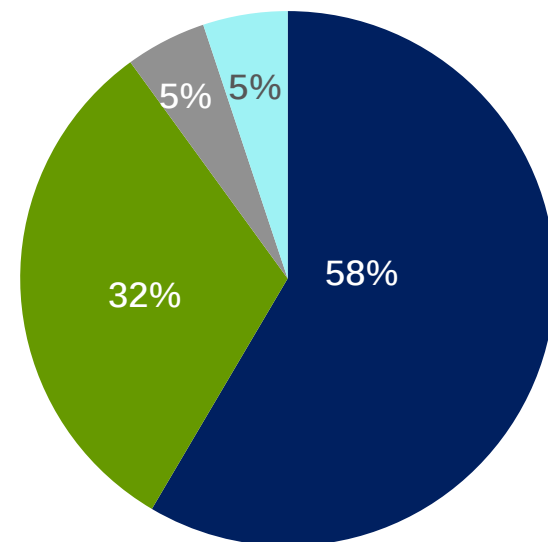


	Segundo Trimestre		Primer Trimestre			
	2018	% del total	2017	% del total	2018	% del total
■ Renta Fija	6,107	58%	7,760	68%	6,203	57%
■ Contrato de Crédito 2017	3,292	32%	2,249	20%	3,666	34%
■ Notas Convertibles Sub.	511	5%	860	7%	509	5%
■ Otros	534	5%	613	5%	524	5%
Deuda Total¹	10,444		11,483		10,902	

Millones de dólares US

1 Incluye notas convertibles subordinadas y arrendamientos financieros, de acuerdo a las NIIFs (IFRS por sus siglas en inglés)

Deuda total¹ por instrumento



Resumen de volúmenes y precios 6M18: Países selectos



	Cemento gris doméstico 6M18 vs. 6M17			Concreto 6M18 vs. 6M17			Agregados 6M18 vs. 6M17		
	Volumen	Precios (USD)	Precios (ML)	Volumen	Precios (USD)	Precios (ML)	Volumen	Precios (USD)	Precios (ML)
México	(0%)	4%	4%	10%	10%	9%	11%	7%	7%
Estados Unidos	7%	3%	3%	8%	2%	2%	2%	5%	5%
Colombia	(10%)	3%	(0%)	(14%)	3%	0%	(14%)	(0%)	(3%)
Panamá	(22%)	(0%)	(0%)	(23%)	(8%)	(8%)	(4%)	(5%)	(5%)
Costa Rica	11%	2%	2%	20%	(1%)	(1%)	4%	(8%)	(8%)
Reino Unido	(3%)	7%	(1%)	(6%)	7%	(0%)	(4%)	9%	2%
España	5%	14%	3%	25%	13%	2%	11%	15%	5%
Alemania	3%	11%	2%	(6%)	16%	6%	(4%)	10%	1%
Polonia	9%	14%	5%	2%	20%	10%	4%	22%	12%
Francia	N/A	N/A	N/A	(4%)	15%	4%	(4%)	13%	2%
Filipinas	12%	(7%)	(3%)	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Egipto	18%	20%	20%	(20%)	36%	36%	(28%)	25%	25%

Resumen de volúmenes y precios 2T18: Países selectos



	Cemento gris doméstico 2T18 vs. 2T17			Concreto 2T18 vs. 2T17			Agregados 2T18 vs. 2T17		
	Volumen	Precios (USD)	Precios (ML)	Volumen	Precios (USD)	Precios (ML)	Volumen	Precios (USD)	Precios (ML)
México	3%	(2%)	3%	15%	3%	9%	14%	3%	8%
Estados Unidos	9%	3%	3%	8%	3%	3%	(1%)	6%	6%
Colombia	(9%)	8%	4%	(11%)	5%	2%	(13%)	1%	(2%)
Panamá	(26%)	(0%)	(0%)	(36%)	(10%)	(10%)	(13%)	(4%)	(4%)
Costa Rica	18%	4%	3%	29%	1%	(0%)	(11%)	10%	9%
Reino Unido	(3%)	4%	0%	(1%)	3%	(1%)	2%	6%	2%
España	7%	10%	4%	36%	7%	1%	26%	9%	4%
Alemania	5%	8%	2%	(3%)	12%	6%	4%	8%	2%
Polonia	17%	9%	5%	17%	15%	11%	3%	31%	27%
Francia	N/A	N/A	N/A	1%	10%	4%	1%	8%	2%
Filipinas	8%	(5%)	(0%)	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Egipto	7%	23%	21%	(28%)	52%	50%	(31%)	17%	15%

Estimados esperados para el 2018: Países selectos



	Cemento gris doméstico Volúmenes	Concreto Volúmenes	Agregados Volúmenes
Consolidado ¹	2% - 3%	3% - 4%	1% - 2%
México	1% - 2%	8% - 10%	6% - 8%
Estados Unidos ¹	4% - 6%	4% - 6%	2% - 4%
Colombia	(9%) - (7%)	(10%) - (8%)	(12%) - (10%)
Panamá	(15%) - (13%)	(8%) - (4%)	3% - 6%
Costa Rica	3% - 5%	5% - 7%	5% - 7%
Reino Unido	(2%) - 0%	(3%) - (1%)	(1%) - 1%
España	4% - 6%	4% - 6%	4% - 6%
Alemania	1% - 2%	0% - 2%	0% - 2%
Polonia	5% - 7%	5% - 7%	0% - 1%
Francia	N/A	0% - 2%	0% - 2%
Filipinas	8% - 12%	N/A	N/A
Egipto	(5%) - (0%)	(12%) - (10%)	N/A

¹ En términos comparables para las operaciones existentes

Definiciones



6M18 / 6M17	Resultados para los primeros seis meses de los años 2018 y 2017, respectivamente
Cemento	Cuando se habla de variaciones en volumen de cemento, se refiere a cemento gris doméstico (a partir del 2T10, la base para volumen de cemento reportado se cambió de cemento doméstico total incluyendo clínker a cemento gris doméstico)
Flujo de operación (Operating EBITDA)	Resultado de operación antes de otros gastos, neto más depreciación y amortización operativa
Inversiones en activo fijo estratégico	Inversiones realizadas con el propósito de incrementar la rentabilidad de la compañía. Estas inversiones incluyen activo fijo de expansión, las cuales están diseñadas para mejorar la rentabilidad de la empresa por medio de incremento de capacidad, así como inversiones en activo fijo para mejorar el margen de operación, las cuales se enfocan a la reducción de costos
Inversiones en activo fijo de mantenimiento	Inversiones llevadas a cabo con el propósito de asegurar la continuidad operativa de la compañía. Estas incluyen inversiones en activo fijo, las cuales se requieren para reemplazar activos obsoletos o mantener los niveles actuales de operación, así como inversiones en activo fijo, las cuales se requieren para cumplir con regulaciones gubernamentales o políticas de la empresa
ML	Moneda local
pp	Puntos porcentuales
Precios	Todas las referencias a iniciativas de precios, incremento de precios o disminuciones se refieren a nuestros precios para nuestros productos
US\$	Dólares US
% var	Variación porcentual
% var comp.	Variación porcentual comparable ajustada por inversiones/desinversiones y fluctuaciones cambiarias

Información de contacto



Relación con Inversionistas

En los **Estados Unidos**
+1 877 7CX NYSE

En **México**
+52 81 8888 4292

ir@cemex.com

Información de la acción

NYSE (ADS):
CX

Bolsa Mexicana de Valores:
CEMEXCPO

Razón del CEMEXCPO a CX:
10 a 1

Calendario de Eventos

Octubre 25, 2018	Reporte y llamada de resultados del tercer trimestre de 2018
------------------	--